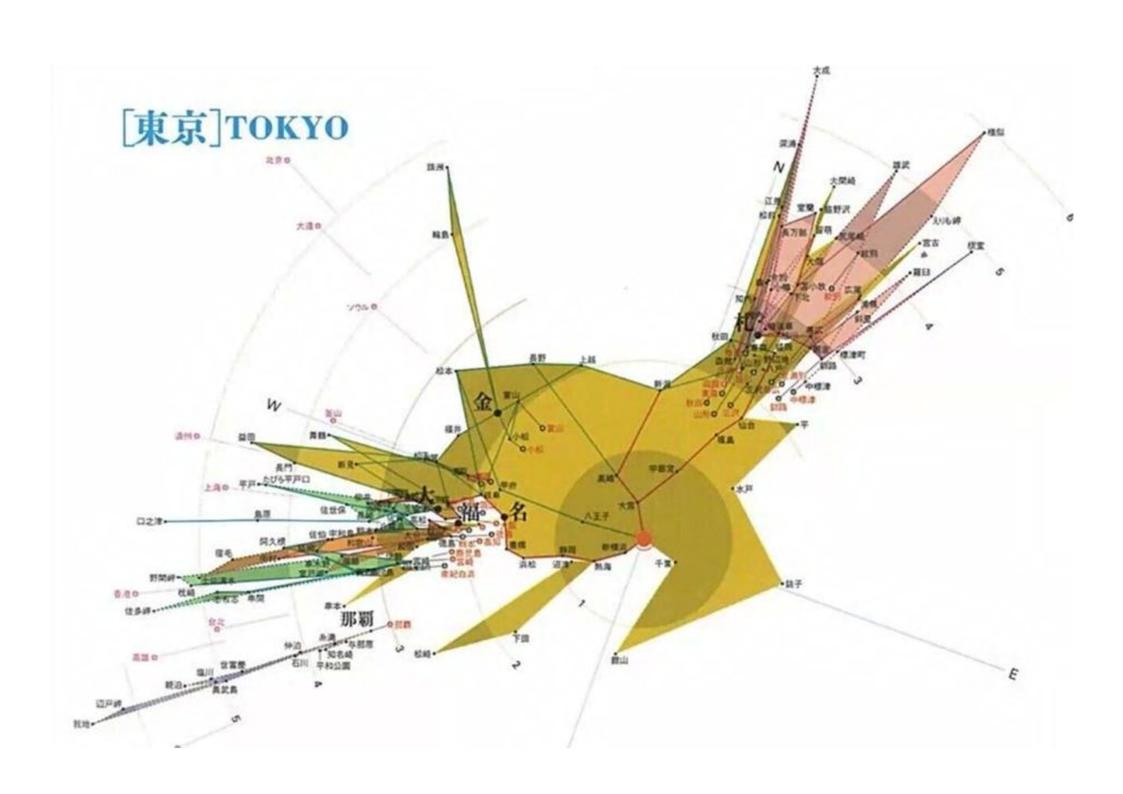


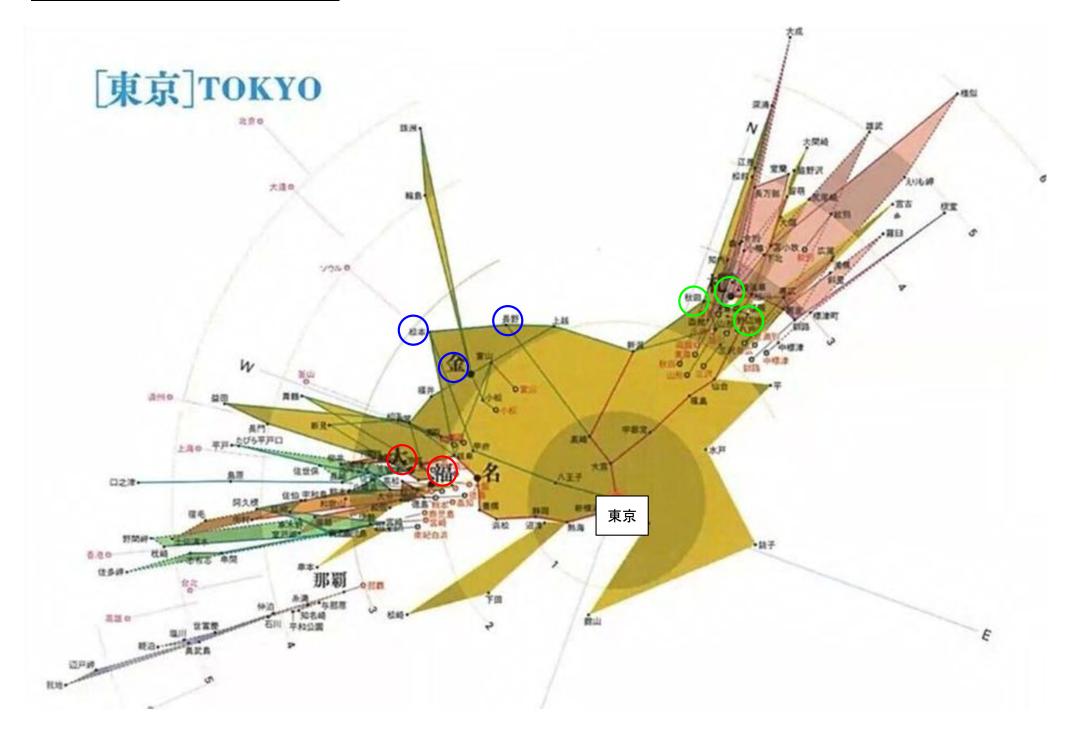
やさいバス株式会社

農業xANY=Happy

誰もが美味しい食を手に入れられる社会を目指して



東京から各地の時間を表した地図





商品登録

受注

収穫·出荷

バス停へ











販売価格を決める

※販売価格の15%は当社

手数料

ラベルプリンター もしくはプリンタ があると便利 出発!

探す

注文

バス停へ







到着!

携帯のQRコード 読み取りで受領完了

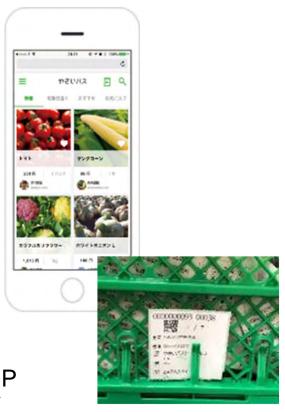
ケース数は自動で計算 送料は1ケースごとに発生

直販&まるで自社便



Restaurants

- ✓ 2% コスト↓
- ✓ 鮮度UP
- √ お客様と会話増で売上UP
- √ フランチャイズしやすく





Producers

- √ 販路拡大で売上UP
- √ ファンづくりができる
- ✓ 配送コスト10%Down
- √ 伝票処理なし
- ✓ QRコードでステータス管理
- ✓ ペーパーレスで全体の間接コスト圧縮
- √ ダイレクトマーケティング

地域資産を活用(例/静岡)



松坂屋静岡様

地域の方にもご活用いただけるよう コミュニティーセンターなどの交流場所を バス停として活用しています。

遊休資産を活用させて頂くため、 原則無償でご協力頂いております。



倉庫内にカゴ車設置

增田採種場 (農家) 様

JA様直売所を活用(例/茨城)



JA水戸グリーンハウスひぬま様



JAやさと里の四季さま

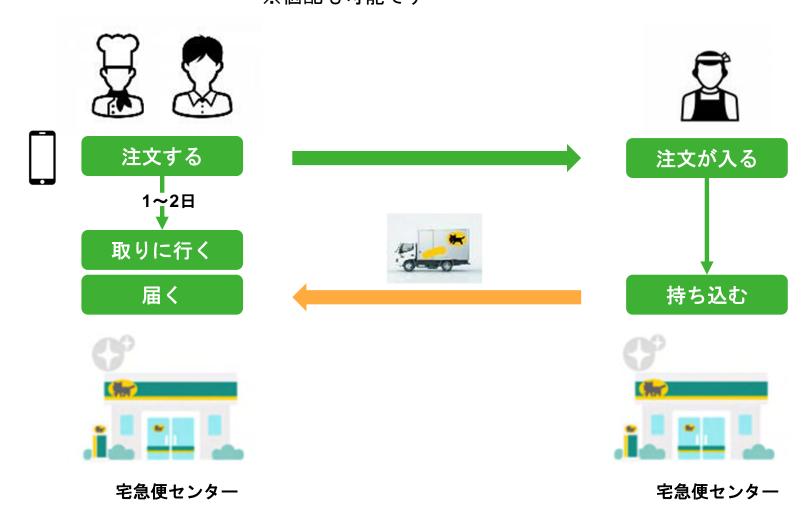




広域連携も可能に!

全国4500ヶ所

最寄りのセンターからセンターへ ※個配も可能です



事例 / 小売店舗での展開



リンコスベイタウン店



そごう広島店



イオン鴨川店



松坂屋静岡店



タカラエムシー リベロ店



MUJIパルコ広島店

「地域スーパー化」を目指す大手コンビニとの連携事例が増えています

写真は長野県内でセブンイレブンをFC展開されている事業者様店舗になります















事例 / JA全農との連携

JA全農社内でのビジネスコンテスト「Zennovation」で、全農xやさいバス「Zbus」事業構想が最優秀賞を受賞したことにより連携を強化しています。すでに「たべるJaん山梨」(JA全農運営)への魚の供給を開始しており、各地での連携準備を進めています。

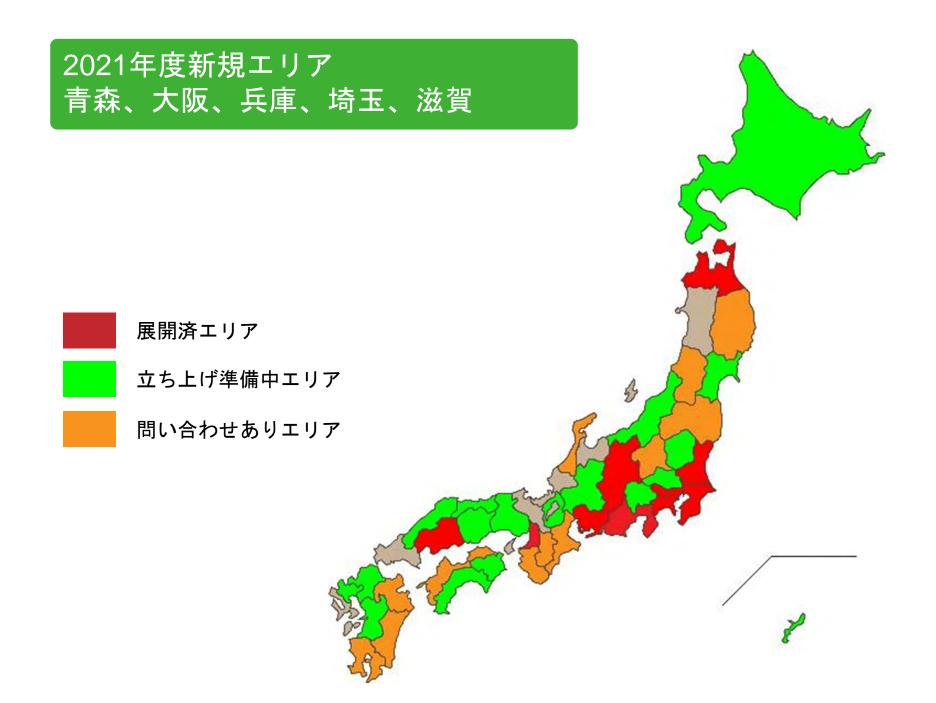
- JA全農:生産者の取りまとめ・品質管理、購買者との接点(Acoop、Family Martなど)
- やさいバス:受発注と物流の仕組み、購買者営業、地域チームづくり



「たべるJa(じゃ)んやまなし」での販売 の様子



12月2日 Zennovation授賞式



小売り業との連携で驚いたこと

<u>コードがころころ変わる!</u>