



JAの出荷情報をより早く、より手軽(データ)に出荷先事業者へ共有することで最適な販売、流通を実現









出荷データ



卸売会社(荷受)





販売先への 事前提案販売の強化



ALunomin (

荷受・出荷データの 共通システム (電算システム) への取り込み





産地との連携により、荷受事業者における荷受登録業務の省力化、及び標準化が実現できます

初回入荷時

荷受毎にフォーマットの異なる紙やFAXの送り状から登録項目探して、それぞれ 該当する自社システムのマスタを選択し、一つずつ手入力していく。











このJAの商品Aはうちのシステムの 商品A'で、等級○は○、階級8Mは 8玉で、荷姿は・・・

その他、数量、入数、量目などを手入力

2回目以降

同じ荷受登録作業を毎日荷受入力担当者が繰り返す









初回入荷時

出荷明細をそれぞれ同じ形式でデータで受け取り。新しい情報はnimaru上で必要 項目を手軽にマッピング。数量や入数、量目などの手入力作業も発生しません。





nimaru上で整理された情報の各項目を 手軽にマッピング

その他、数量、入数、量目などは自動入力

2回目以降

一度マッピングされた情報は2回目以降、自動 でマッピングされるため、取り込み処理のみ で荷受登録が完了。

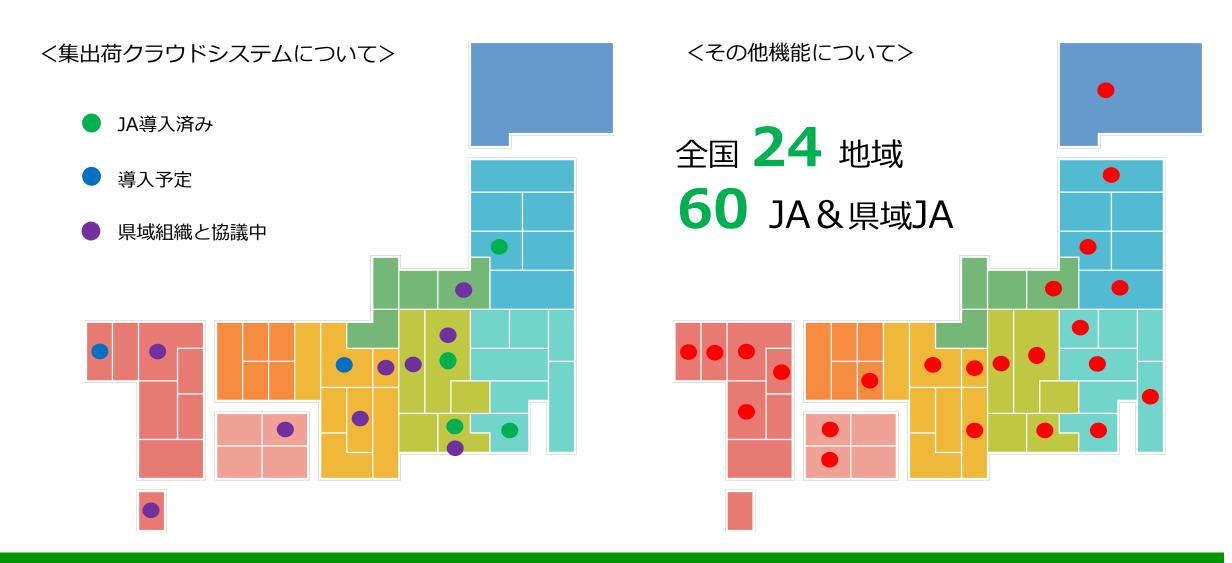




デモをご覧ください

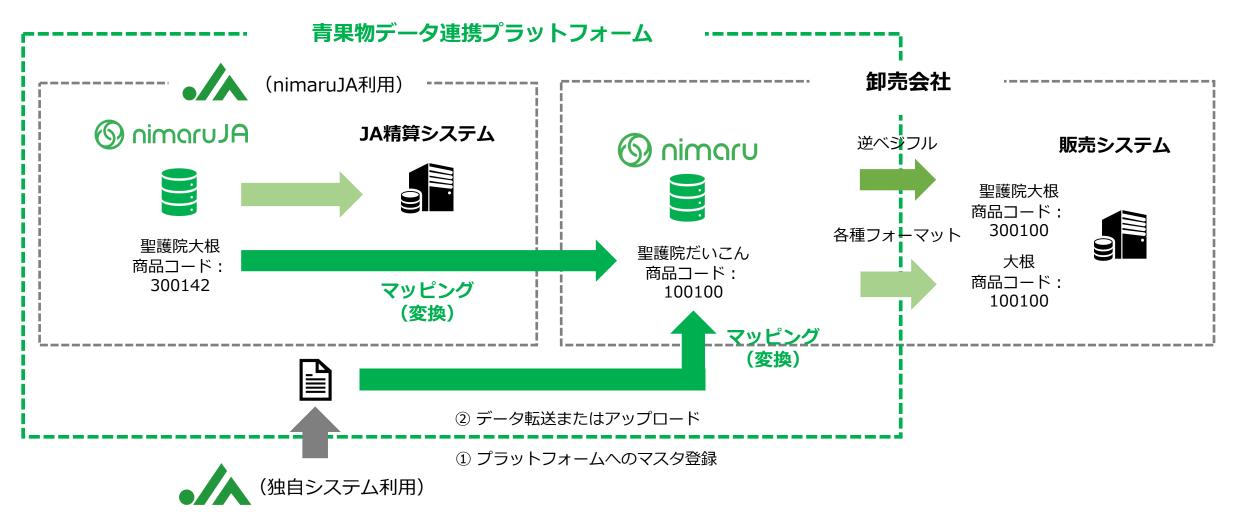


昨年度からシステムリリース後、主要産地における県域単位での導入についてもご検討をいただいております



今後のプラットフォーム普及に向けた戦略② ~外部システムとの連携~

外部システムからのデータ転送(またはアップロード)によるマッピングの機能提供

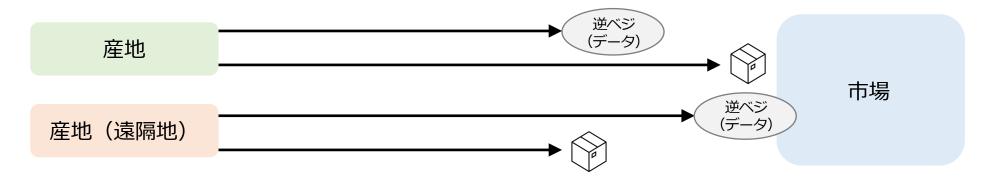


系統組織以外の流通事業者



系統出荷の出荷データ連携手段の一つである逆ベジの利用率は全国で1-2割程度にとどまる

● 遠隔地を除くJAについては、逆ベジの情報が荷物の到着よりも遅い



● 産地および市場の双方で専用端末による入力が必要なケースが多く、現場の担当者が利用していない (または実際の分荷のタイミングと入力のタイミングに時間差があることが)場合も多い

とりあえず現場では紙やExcel、電話とFAXで処理して、後でまとめて事務所でシステムに入力しよう



事務所に上がらないと(専用端末) 情報が見れないので、産地に電話 (LINE)で確認しちゃおう



データが実際の荷物と異なっている ことも多いので、取り込みは行って いない

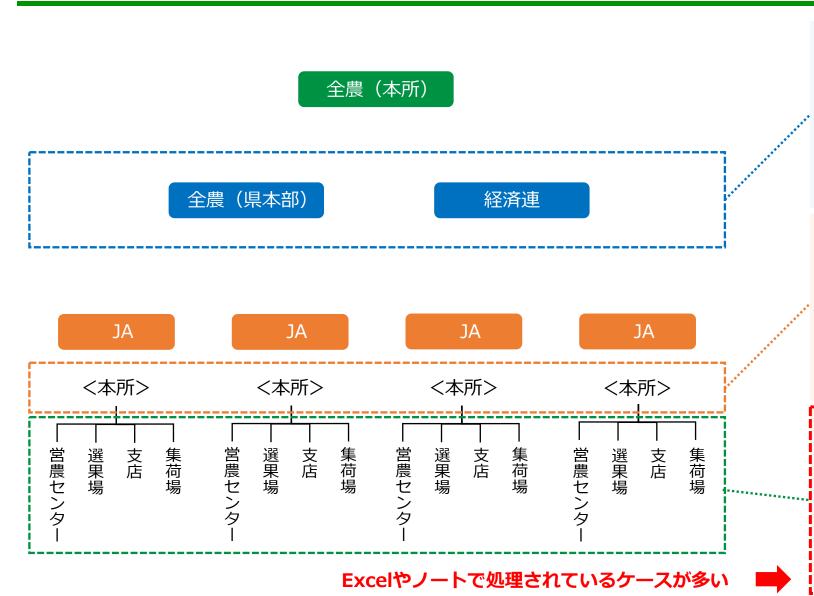
JA現場担当者

卸売会社営業担当者



そもそもベジフルネットは精算情報のやり取りをベースに40年以上前に構築されたネットワークであり情報の性質が異なる出荷の情報を同じネットワークで行うことに限界がある?





<対象> <提供者>

県本部、経済連 全農園芸部(本所)、電算センターなど

<システム内容>

全農県本部、経済連における基幹システム(入荷、販売、在庫、 精算、債券管理 etc.)

<システム例>

園芸共通システム、園芸パッケージ、その他

<対象> <提供者>

JA(県域) 各都道府県の農協電算センターなど

<システム内容>

JA(県域)における基幹システム(入荷、販売、在庫、精算、 債券管理 etc.)

<システム例>

各地域により異なる

<対象> <提供者>

JA (集荷拠点) 全農園芸部 (本所) 、電算センターなど

〈システム内容〉

集荷拠点における集出荷管理システム(入荷、分荷、出荷、 帳票作成 etc.)

<システム例>

アグリポイント、その他地域ベンダーの個別システム

皆様からのご意見・ご質問などございましたら お願いします