

気象データを活用した 食品ロス削減事例のご紹介

平成28年度次世代物流システム構築事業 「需要予測の精度向上・共有化による省エネ物流プロジェクト」の成果から

> 一般財団法人日本気象協会 防災ソリューション事業部 本間 基寛

本日の事例紹介の内容



- 1. 食品ロス問題と気象の関係について
- 2. 食品ロス削減事例の紹介
- 3. 需要予測情報の共有化による食品ロス削減
- 4. 食品ロス削減に向けた気象情報利用の考え方について

本日の事例紹介の内容



- 1. 食品ロス問題と気象の関係について
- 2. 食品ロス削減事例の紹介
- 3. 需要予測情報の共有化による食品ロス削減
- 4. 食品ロス削減に向けた気象情報利用の考え方について

1.1 激変する社会環境



自動化

(ICとプログラム)

IoT人工知能

(ディープラーニング)

・ビッグデータ、クラウ

▶ IoT環境の変化

- ✓ 2015年は第4次産業革命の元年
- ✓ 今後は、<u>相互協調</u>・<u>高度化</u>・<u>自律化</u>がキーワードに

> 人口動態の変化

- ✓ 日本では人口減少が顕著
- ✓ 経験や勘を持った技能者が引退を迎えており 第120 今後はデータを利用したオペレーションが重要に

▶ 食品ロスの実態

- ✓ 国内の食品ロスは500~800万トン
- ✓ 世界の食品援助量390万トンより大きい
- ✓ 企業もCSRとして食品ロス削減が求められている。

- 企業間で連携してSCM全体を効率化
- ・人工知能技術などを利用してデータ利用を高度化



動力の革新

1.2 気象は何ができるのか



> 将来の予測

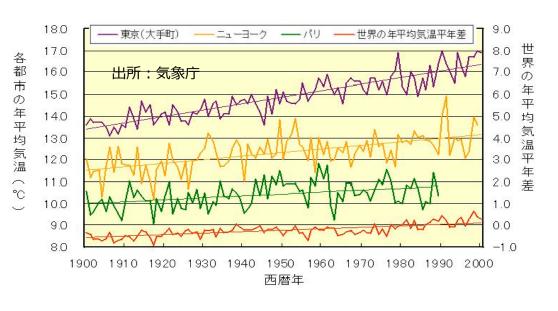
気象は、唯一、将来を物理学的に予測できるもの。

様々な業界とのつながり

全産業のおよそ1/3は何らかの気象リスクを持っている。 気象は様々な業界とのつながりを持つことができる。

> 大きな変化

近年は、温暖化が進行して気象が変化。一方、気象理論の発展で精度は向上。 近年は、これまでの経験則が当てにならず、気象は変わりゆく社会の象徴に。





1.3 気象を利用した需要予測を実施



「需要予測の精度向上・共有化による省工ネ物流プロジェクト」として、解析や実証実験を 実施

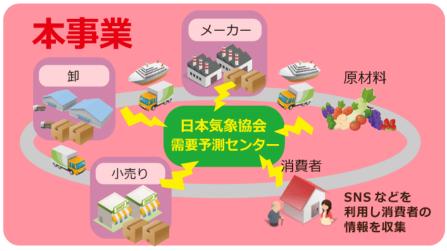
H26~28年度に経済産業省「次世代物流システム構築事業」で採択



【現在の課題】

分断されたサプライチェーンのため 全体最適な物流が実現していない。

製(メーカー)、配(卸・流通)、販(小売)が独 自に需要予測を行っているため、注文量のミスマッチが生 じ、食品ロス・機会ロスが発生。



【 課題の解決案 】

製・配・販が協働で需要予測を開発し、共有することで全体最適化をめざす。

POSデータや売上などのビッグデータを共有し、協働で需要予測システムを開発する。高度化された気象情報(長期予測など)も利用。

1.4 食品ロス削減効果を確認



情報の見える化

情報の個社利用

情報の連携利用

1年目 平成26年度

2年目 平成27年度

3年目 平成28年度

対象商品

つゆ・豆腐

<u>対象商品</u>

飲料など

対象商品

飲料(新たな商品、etc)

解析ベース実証実験

つゆ:食品ロス40%削減豆腐:食品ロス30%削減

気象の経済への利用可能性

気象との関係性の解析

市場規模予測式の作成 市場規模と個別商品の関係

在庫・横もちなど

実証実験(オペレーション)

市場規模予測式作成 市場規模と個別商品の関係 出荷量予測

を証明

対象商品

つゆ・豆腐

対象商品

飲料など

ネスレ日本様

モーダルシフトの試み

実証実験(オペレーション)

つゆ:食品ロス20%削減豆腐:食品ロス30%削減

オペレーションでの効果を

証明

実証実験(オペレーション)

情報送信:1回/週

需給・最適在庫に利用

効果の測定・検証

対象商品

ペットボトルコーヒー

実証実験

製配連携

モーダルシフト 連携での効果を証明

対象商品

つゆ・豆腐

実証実験(オペレーション)

つゆ:製販との連携による

終売オペレーション

豆腐: CPFR

連携の効果測定・検証

本日の事例紹介の内容



- 1. 食品ロス問題と気象の関係について
- 2. 食品ロス削減事例の紹介
- 3. 需要予測情報の共有化による食品ロス削減
- 4. 食品ロス削減に向けた気象情報利用の考え方について

2.1 成果例 日配品(豆腐)



> 日配品の特徴

冷蔵が必要で賞味期限が短く、日々、生産する商品。

生産リードタイム:1~2日

課題:生産調整。廃棄(食品ロス)が多く、曜日・特売・来店客数の影響を受ける。

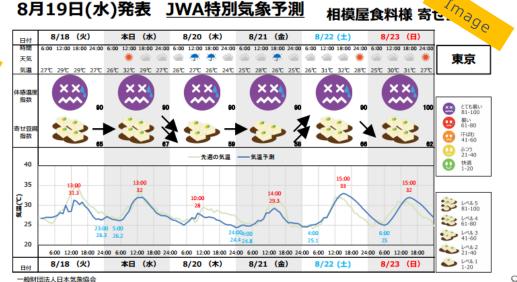
商品によって気温感応度も大きく変化

> 必要な解析

- ✓ 商品カテゴリ分類(商品ごとの気象感応度や売上を調査し、対象とする商品を選択)
- ✓ 対象商品に対する情報の作成 → 2015年夏 食品ロス約30%削減を達成 豆腐指数・気温(前週と今週)・体感気温・天気



気象の影響がもっとも大きい商品群



JWZ

2.2 成果例 季節商品(つゆ)



つゆの特徴

特定の季節に需要が集中する。

生産リードタイム:1~2週間

課題:生産調整・最適在庫。季節終盤の終売時に廃棄(食品ロス)が多い。

▶ 解析

✓ 商品の売上予測(市場規模の売上予測) → 2015年度 食品ロス約20%弱削減を達成

従来手法(気温回帰式) 本手法

相関係数	決定係数	気象で説明できない部分
0.77	0.59	41%
0.99	0.97	3%

売上が落ちる夏の終わりから秋は、同じ気温であっても売上が鈍ることを考慮

売上の97%を気象で説明可能

