

「もったいない」をゼロに! フードロス削減BOX『fuubo』

ZERO株式会社 フードロスとCO2の削減を実現









事業にかける想い

Vision

地球上の貧困をZEROにする

Mission

もったいないを循環させて やさしい社会をつくる









では、どのように『もったいない』を循環させる?



同じ商品を同じ場所で値引き販売をする →一物二価になり、定価の商品への買い控えも起きる



 \bigvee

ならば新しい販売場所をつくろう!

今までは販売されていなかった場所で 『もったいない』食品を お得に販売しよう!

そこで生まれたのが フードロス削減BOX 『fuubo』です



fuuboのしくみ

企業からの利用料によって食品ロスを削減し価値を提供します



PRに 活用できる



fuuboができること

社会課題への対応としてSDGsへの取組みが求められるなかフードロスを販売できる非対面・非接触・キャッシュレスの無人販売機です。

SDGsの取組みを見える化

誰に SDGsに取組む企業や自治体に

フードロス削減とCO2削減を目的に

どの fuubo(フーボ)を提供します ように





解決する社会課題



世界中の食糧生産40億tのうち、13億tが食糧廃棄 (日本は500万t)

食品ロス

食糧廃棄分を分配すれば、 世界中に行き渡ると言われている 世界のCo2排出量の8.2%が食品廃棄から発生 (道路輸送の10%に匹敵)

貧困



世界中で貧困状態 (1.9ドル以下/日) は 約8億人いる (そのうちの半分は子ども)

Co2排出

世界中で335億t発生(日本は5番目)





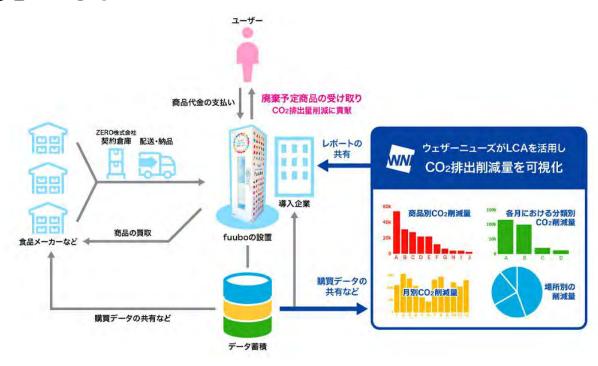
Co2削減を見える化

■ 算出元(提携先) : ウェザーニューズ株式会社

■ 算出方法 : オックスフォード大学の文献を元に算出

焼却時のみならず、製造工程も含めたCo2排出量を算出し、 食品ロスを削減=Co2削減を見える化







Co2削減を見える化(キャンペーン時の実績)

0円キャンペーンなどの利用増加による Co2削減効果のインパクトは大きい

■ 対象BOX 45台(当時)

■期間 3日間

■ 主な商品 お菓子、飲料、カップ麺

食品ロス削減個数(平均)

1,000 個/目

Co2排出削減数(平均)

500 Co2-kg/E

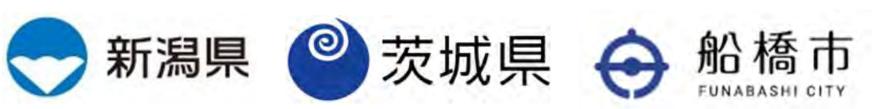
※算出は概算となります





主要取引先 (一部)





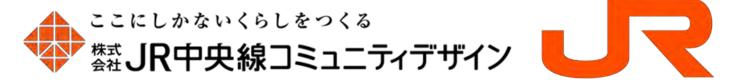
























fuuboの設置・導入事例



ネスレ日本の事例



オリジナルのデザインで 高いPR効果を実現。 世界的な評価を受ける。

(右図:ネスレ日本CSV報告書)

食品ロス削減に向けて

製品を製造・販売する上で、お客様の需要をできる限り正確に予測し、過剰在庫が発生しないよう製造計画を立てるとともに、製品を製造する上で必要となる原材料や自社で保管している製品在庫量、製品出荷後の流通在庫量を適宜モニタリングし、過剰在庫が発生しないよう努めています。それでも発生してしまう過剰製品はフードバンク団体へ寄贈しています。また「キットカット」製造工場の食品残渣については、全量飼料化に向けて取り組んでいます。

2021年6月、食品ロス削減に向けた新たな取り組みとして、みなとく株式会社と共同で「みんなが笑顔になる 食品ロス削減ポックス」の運用を全国5か所で開始しました。「食品ロス削減ポックス」では、納品期限を超過したことで出荷される流通先が限定され、場合によっては廃棄される可能性がある「ネスカフェ」や「キットカット」製品などが販売されています。飲食が可能でありながら、通常の流通ルートでの販売が困難になっている製品を消費者に販売する新たなチャネルを構築し、食品ロス削減を目指します。



食品ロス削減ポックス

Voice 社員の声

農業従事者の方々が生産するコーヒー豆などの原材料 をできる限り無駄にせず、持続可能な形で製品をお届 けする仕組みを目指します。





導入前の課題

- 1/3ルールにより相当なフードロスが発生している
- ブランド毀損させないため過度な値引き販売はできない
- 食品メーカーとして主体的な 運営管理はできない

- フードロスは買取することで収益を確保できる
- 販売価格はネスレ日本が設定できる
- 設置場所の調整、運営管理は全てお任せできる



京都府の事例(自治体の取り組み)



約3カ月で ペットボトル20万本分の CO2排出削減に貢献!

京都府・ウェザーニューズ・ 京都ステーション開発とともに 『SDGsの推進に関する連携協定』 を締結



導入前の課題

- 食品ロスを削減できる具体的な成功例がない
- 京都府としてフードロス削減を行いたい
- 京都府として啓発活動を推進させたい

- 自治体との協定としては、初の取り組み
- 食品ロスだけでなくCO2排出削減量も発信できる
- 利用者・利用頻度も多く、注目されている



ウィルオブ・ワークの事例(福利厚生)



福利厚生の一環としてスタッフの休憩室に設置。 地元新聞などへのメディア露出も。

山形・郡山・金沢・高知のコールセンター4か所で運用



導入後の効果

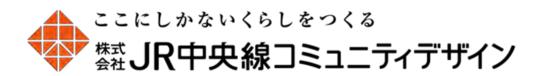
導入前の課題

- 給水機の設置・マイボトル配布と絡めて 社員へのSDGsの啓発を行いたい
- スタッフのためにお得な価格で提供したい

- 商品のリクエストを実施しながら展開できる
- 地元メディアにも取り上げられ、PR効果も実現
- ◆ 社員様同士の交流・お得な価格での商品提供



JR東日本グループの事例



中央線沿いの駅構内、改札出口などに 横展開。地域の企業との連携も視野に 入れた展開を行う。

導入前の課題

- SDGsの取組みを広く駅利用者にアピールしたい
- 駅の活用できていない場所を有効活用したい
- 地域全体でフードロス削減を色々な形で行いたい。





- 想定以上に取材があり注目されている
- 駅の利用者のリピーターも多い
- 将来的に地域の食品企業との連携も視野に



JR東海グループの事例



JR東海グループ5社に導入 名古屋駅に6台 静岡駅に1台



導入前の課題

- 企業としてSDGsの取組みをしなければならない
- 食品ロスの削減に貢献する
- 駅の活用できていない場所を有効活用したい

- 想定以上に取材があり、PR効果も高い
- 駅を利用するユーザーから評価を得ている
- 駅の有効活用の可能性が増えている



東京都立大学の事例(スポンサー)





スポンサーモデルとして初。 学生、関係者からも高評価。

導入前の課題

- 東京都としてSDGsの取り組みを実施したい
- 学生へSDGsの取り組みの啓発をしたい



期限近い食品、割安で

竹谷氏らが視察

食口ス削減へ 販売機を大学に設置

組みを広げたい―。公明党の竹組みを広げたい―。公明党の竹名とし子参院議員(参院選予定候相―東京選挙区)は12日、東京都立神―東京選挙区(は12日、東京都立中台)で、首は別の大会南大沢キャンパス(八王子市)大学南大沢キャンパス(八王子市)大学南大沢キャンパス(八王子市)大学南大州代表取締役)が設置した。を変替信一の両都議が同行した。をので、賞味期限の近い菓子や力かので、賞味期限の近い菓子や力かので、賞味期限の近い菓子や力かので、賞味期限の近い菓子や力が変などを定価の3~5割引で提供している。大学への設置は初まりである。大学への設置は松葉都議らが都に要望していたもので、賞味期限の近い菓子や力ので、賞味期限の近い菓子を定していたもの。竹谷氏は「大の設置は松葉都議らが都に要望していたもの。竹谷氏は「大の設置は松葉都議らが都に要望していたもの。竹谷氏は「大の設置は松葉都議らが都に要望していたもの。竹谷氏は「大の設置は松葉都議らが都に要望していたもの。竹谷氏は「大の設置という」と語りない。

- 使用する学生、教職員にとってSDGsを知るきっかけに
- 時間帯を選ばないためサークル活動後などの遅い時間帯でも利用が可能



設置一覧

23年1月末時点の状況

設置済み: (■) 56台

(東海地区)

- ■静岡駅
- ■名古屋駅
- ■イオンモール浜松志都呂
- ■タカシマヤ
- ■マリオットホテル
- ■名鉄イン
- ■ミュープラット神宮前
- ■ミュープラット一宮
- ■モレラ岐阜

(北海道)

- ■キラリス函館
- ■からくさホテル
- ■コールセンター



青森

岩手

宮城

福島

秋田

山形

新潟

(東北/関東)

- ■ウィルオブワーク山形
- ■ウィルオブワーク福島
- ■茨城県庁
- ■深谷グリーンパーク
- ■ハレノテラス東大宮

(北陸)

- ■新潟県庁
- ■ウィルオブワーク金沢

(中四国)

- ■中国電力
- ■ウィルオブワーク高知



(九州沖縄)

■那覇空港



富山

(関西地区)

- ■アスピア明石
- ■京都駅
- ■イオンモール河原町OPA
- ■ラソラ川西

(首都圏)

- ■ネスカフェ原宿
- ■新宿郵便局
- ■東小金井駅
- ■東京都立大学
- ■武蔵小金井
- ■西国分寺駅
- ■国立駅
- ■八王子駅
- ■甲府駅
- ■日本生命武蔵野支社
- ■ウェザーニューズ
- ■エイジス
- ■他、企業オフィスなど



圧倒的メディア訴求力









every.









fuuboサイト

20 万PV/月

会員数

2.5 万人

リピーター率

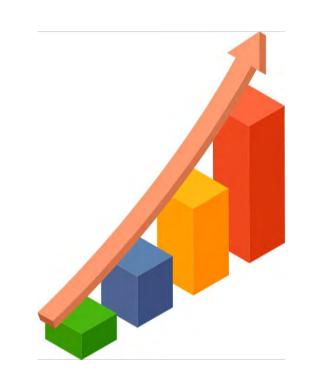
48 %

コンバージョン率

7.7 %

今後の展開

■設置場所の増加 5年間で、10,000台の設置を目指します (海外への展開も含む)



- ■あらゆる『もったいない』に対応していきます
- 食品ロスだけではなく、

『もったいない』洋服や日用品、花などへも

扱う幅を広げていきます



参考資料 販売している商品の一例



























会社概要

商号	ZERO株式会社
所在地	東京都台東区東上野2-20-6 会計センタービル501
連絡先	info@zero-sus.com / 080-9193-9967
代表者	沖杉 大地 四辻 弘樹(共同代表)
従業員数	3人
決算月	3月
主な取引先	ネスレ日本、湖池屋、JR東海グループ、JPコミュニケーションズ、 JR東日本グループ、東急グループ、イオンモール、中国電力、全日空、名鉄グループ、シンコースポーツ、栗山米菓、プライムプレイス、ウィルオブ・ワーク











