

バイヤーへ質問



FCPシートは
活用していますか？



高質スーパー
問屋さん A



自分はアナログなので
紙ベースでも良いが
自社で見積り書の作成後は
申し訳ないが廃棄している

卸し問屋なので
商品同様に その人の信頼度の
優先順位が高い



百貨店
問屋さんB

比較的 有効活用している

取引先が百貨店なので
メーカーのシートとして
持っていていっている

キチンと書けていれば
信頼度は上がる

バイヤーへ質問



F C P シートは
活用していますか？





百貨店
問屋さんB

良い点

一通り網羅しているので
書けていれば
百貨店からも
ちゃんとしている会社と評価

悪い点

シート自体に欠点はないが
書けない人が多い

バイヤーへ質問



F C P シートは
活用していますか？





百貨店
問屋さんB

未記入があると困る

書けてない 埋めてないと
持っていけない
商品紹介ができない

百貨店に聞かれても
私ではわからない
お答えできないので

バイヤーへ質問



F C P シートは
活用していますか？





百貨店
問屋さんB

同様に百貨店も
信頼を売っているわけなので

このくらいのはできないと
土俵にはあがれないのが現状

ゆえに判断材料として
あった方がよい

バイヤーへ質問



F C P シートは
活用していますか？





百貨店
問屋さんB

卸値は
要相談 で良いと思う

前に困ったことがあったので

百貨店が商談し
値段が分かってる段階で
こちらが入ったため

バイヤーへ質問



F C P シートは
活用していますか？

