## 輸出事業計画

※申請者名:秀長水産㈱、品目:愛媛県産水産物(真珠を除く)

### 1. 輸出における現状と課題

#### 【現状】

- ●本県主力輸出商品であるブリ、マダイの生産量は全国的に近年減少傾向。
- ●人口減少、少子高齢化、魚離れなどにより水産物の国内需要は減少傾向
- ●愛媛県の輸出は増加傾向(R2はコロナでダウン)

(背景)輸送技術の進展、食品流通の国際化、都市人口の増加、スーパー等での購入増、新興国等での食生活の変化、健康志向の高まり等

(追い風) 日本食ブーム、補助事業充実、国輸出戦略等 (実態) 北米向けブリ伸長、韓国向け活魚伸長

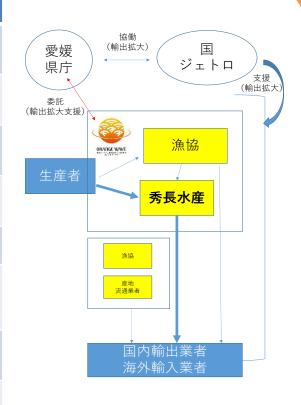
#### 【課題】

- ●輸出 ~さらなる輸出拡大に向けて~
- ・HACCP施設の維持拡大
- 輸出障壁(放射性物質検査等)の撤廃
- ·体制整備(FSMA対応、Green list取得等)
- ・アイテム確保(漁業認証、戦略魚種)
- ・認知度向上(愛育フィッシュ、EHIME JAPAN)
- ・ビハインド(価格等)
- ・マーケットニーズの把握



# 2. 輸出事業計画の取組内容

項目	対応策			
HACCP輸出	・HACCP施設整備、改修 ・輸出拡大に必要な機器の整備等			
輸出障壁	・輸出証明書の迅速な申請体制の 整備			
体制整備	・HACCPプラン実行、FSMA対応 ・グリーンリスト取得			
漁業認証	・認証取得及び維持 ・現地ニーズの把握			
戦略商品	・愛育フィッシュ (ブリ、マダイ、クロマグロ、シマアジ等)、天然魚			
認知度	・県プロモーション活動への参加 ・国(ジェトロ)と一体となったプロ モーション活動への参加			
ビハインド	・多量多品種の強みを生かした輸出・共同集荷輸送の検討			
マーケットニー ズの把握	・展示会等への参加・海外バイヤーやシェフ等の招聘等			



オレンジウェーブを軸とした官民一体となった輸出拡大対策に取組むこととし、国輸出戦略による拡大策と協働で愛育フィッシュの輸出を伸 長。国輸出関連事業についても積極的に活用。

### 輸出事業計画

※申請者名:秀長水産㈱、品目:愛媛県産水産物(真珠を除く)

## 3. 輸出事業計画の実証と見直しを行うためのPDCA実施体制

- **①ニーズに応じた商品展開**
- ②プロモーションの選択、実行
- ③問題点のブラッシュアップ

4. 改善

- ①マーケットニーズの整理
- ②需要量の把握
- ③アイテム (認証・魚種) の反響 把握
- ④新ジャンルの反響把握
- ⑤輸出実績の把握

3. 評価

中国、ベトナム



- **①マーケットニーズ**
- ②環境整備(ソフト・ハード)
- ③アイテム (認証、魚種)
- ④エンドユーザー拡大

1. 計画

- ①プロモーション・リサーチ
- ②環境整備支援(ソフト・ハード)
- ③認証取得支援·開発研究
- ④現地系高級レストラン等開拓

アフリカ、その他

⑤輸出実行

2. 実行

# 4. 輸出目標額

輸出先国

びび	現状(令和2年度)	目標(令和7年度)	増減
輸出額	160,000千円	400,000千円	+240,000千円
輸出量	147 t	300 t	+153 t
輸出先国	北米、韓国、中国	北米、韓国、中国、EU	EU
まだい	現状(令和2年度)	目標(令和7年度)	増減
輸出額	190,000千円	400,000千円	+210,000千円
輸出量	327 t	800 t	+473 t
輸出先国	北米、韓国	北米、韓国、中国、EU	中国、EU
その他	現状(令和2年度)	目標(令和7年度)	増減
輸出額	388,000千円	500,000千円	+112,000千円
輸出量	214 t	350 t	+136 t

中国、ベトナム、アフリカ、

その他