日記調査で見えた"考えるべきポイント"



お茶の飲用実態 ~お茶の飲用機会を広げるために~

リラックスの文脈にはもっと深く入り込めそう (ハーブティー・ブレンド茶・フレーバーティーとどうすみ分ける?)

味わいについて、エントリーモデルが存在していない? (お茶の味わいは難解?)

香りについて、あまり理解されていない ? (コーヒー、紅茶、ハーブティー、フレーバーティーとの差がある)

漠然とした清潔感・健康感が付帯している (明確な機能は、"殺菌"?)

ほかの飲料と比べて、手間がかかるイメージが固着化している(ティーバッグも紅茶ほどの理解にいたっていない)

お茶≒無料が定着しており、外で飲むときにお金をかけるという意識が希薄(産地の専門店以外は価値薄い)

オケージョンマップ作成のために実施した分析・調査





オンライン会議室でお茶を飲むときの声を収集

お茶を飲むオケージョンを広く調査 シーン・飲用形態などの飲用目的を把握

日記調査

一日の内でお茶を飲むときに 関するモニター調査



どのお茶製品を誰がどのくらい購買しているかを定量分析

茶製品の購買実態・トレンドをデータ分析 商品の購買層、伸長している茶葉を把握



伸長しているトレンドのお茶 飲料を定量分析



上記の調査・分析から オケージョンマップを作成

オケージョンマップを検証リサーチ アンケート調査を実施



作成したオケージョンマップを アンケートで定量調査

CCマーケティング㈱「は、セキュリティ上版画に言葉という意識のもと」 人を特定できない状態でマーケティンク分析を行っております。