

#### 農林水産省・鹿児島県庁 御中

令和3年度データを活用した産地と消費者をつなぐ実証プロジェクト (国内マーケット)委託事業

CCCマーケティング 株式会社



CCCマーケティングはさまざまな課題解決につながるソリューションを提供していくマーケティングカンパニーです。 https://mk.ccc.co.jp/

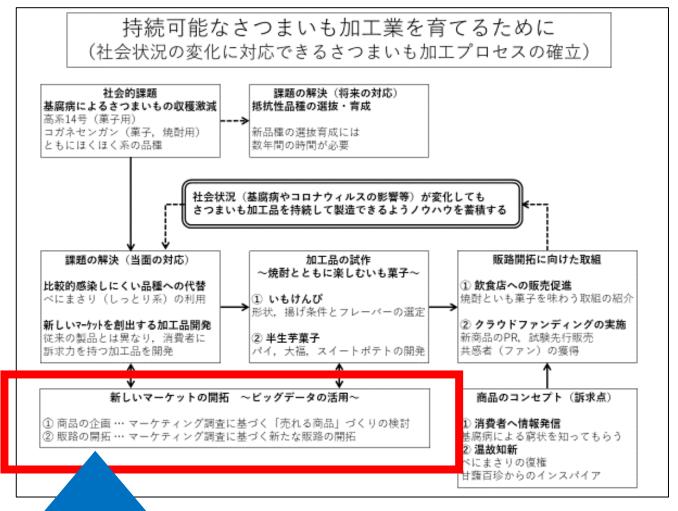


- 【1】本日のご提案・振り返り
- 【2】データ調査分析レポート
- 【3】 ディスカッション

#### 【1】本日のご提案



#### 22年1月10日鹿児島県庁様作成 LFPサツマイモ利用体系図より



Ⅰ.芋焼酎好きってどんな特徴がある?⇒ターゲット設計・コミュニケーション設計2.ターゲット層の属性や興味関心ゴトの可視化⇒今後の商品企画・販路開拓の示唆だし



# 分析・調査から

商品選定・ターゲット設計の示唆ご提案



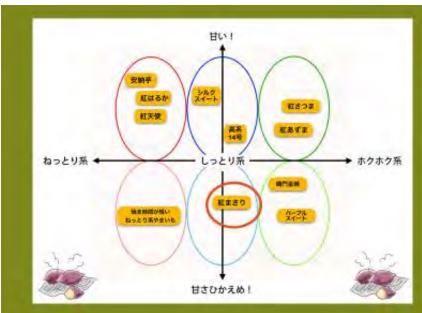
商品企画のプランニング/仮説にご活用



産業調査や生活者への受容性調査などにより よりニーズの高い商品企画を支援

## 商品開発方針\_21年12月27日小林先生資料より







- ▶強い訴求力のある"芋の甘さ"は劣る。⇒甘くないを強みにするが、より甘さがない芋の良さを考える ⇒⇒ 芋の甘さを感じつつ、他の味(甘み・塩味・苦味)の組み合わせ けんぴのバリエーション
- ▶ホクホク系ではなく、しっとり系 ⇒しっとりさ + くどくない甘さを武器にする ⇒ 和菓子路線の武器する

#### 【商品開発】

芋けんぴ・スイーツの単独開発だと"わくわく"・プレゼンスが弱い。イノベーションはなにか?という視点がLFPである以上必須。

- ⇒「紅まさり」はどういう芋か??(可能性の考察が必要)
- →顧客の利点はなにか?→(美味しさ・知的好奇心・社会貢献)

# 振り返り) 顧客価値の考え方\_事例紹介 商品開発3



#### 既存商品の転換 ~ 菓子拡張の基本セオリー ~

オーソドックスな 芋けんぴ

フレーバー芋けんぴ

キャラメル味・塩味・シナモン味

など

極細芋けんぴ

抹茶チョコ コーティング 芋けんぴ スイーツの商品拡張

① 食感

② フレーバー

③ 色

④ ポーション

⑤ パッケージ

価値仮説:芋焼酎と紅まさりの特徴を活かしたさつまいも菓子のマリアージュ(仮) ⇒芋焼酎に合うさつまいも菓子とは?



#### 商品が消費者に提供する顧客価値は何か? 「芋焼酎と紅まさりの特徴を活かしたさつまいも菓子のマリアージュ(仮)」

Who (誰が) 鹿児島県LFPパートナー

What

(何を?) 病害に強い抵抗性品種"紅まさり"の特徴を活かした菓子(芋かりんとう/洋菓子) 商品特性から単品ではなく芋焼酎とペアリング

**When** (いつ?) 2022年3月~

Where (どこで?) クラウドファンディングに賛同した飲食店 (仮:東京都市部の焼酎BAR)

Whom (誰に・ターゲット) 焼酎BARで芋焼酎を飲まれる方 ※サブ:SDG s 関心層

Why

(なぜ?) さつまいも菓子の原料確保の為にも病害にも強い品種を使った商品開発が必要。 ただし生産量は少量の為、小規模で飲食店を通じて提供し受容性を検証する

How

(どうやって?)環境に配慮して飲食店にバルク納品し、芋焼酎とペアリング提供。 POPなどで商品開発コンセプトを伝え、興味関心につなげる

How much (いくらで?) 付き出しとして提供 ※飲食店によって異なる



- 【1】本日のご提案・振り返り
- 【2】データ調査分析レポート
- 【3】ディスカッション



# 1.芋焼酎好きってどんな特徴がある?

- ①芋焼酎飲用者の特徴(他のお酒と比較)
- ②芋焼酎と相性の良さそうなお菓子とは?

# 2.ターゲット層の属性や興味関心ゴトの可視化

- ③お酒以外で"さつまいも菓子"とのペアリングのチャンス領域
- ④社会課題解決(SDGsなど)関心層の特徴

# ①芋焼酎飲用者の特徴(他のお酒と比較)



#### ID-POSデータから酒類購入者を分析

# ①-I 芋焼酎を飲む方の 特徴を可視化

飲酒される方の特徴



その内、焼酎を飲まれる方



さらに、芋焼酎を飲む方 (属性・購入するお菓子など)

芋焼酎ユーザーの人物像 エリア・規模など

# ①-2 酒類商品×飲み方から 特徴を可視化

購入されるお酒の特徴を分類



分類別の特徴



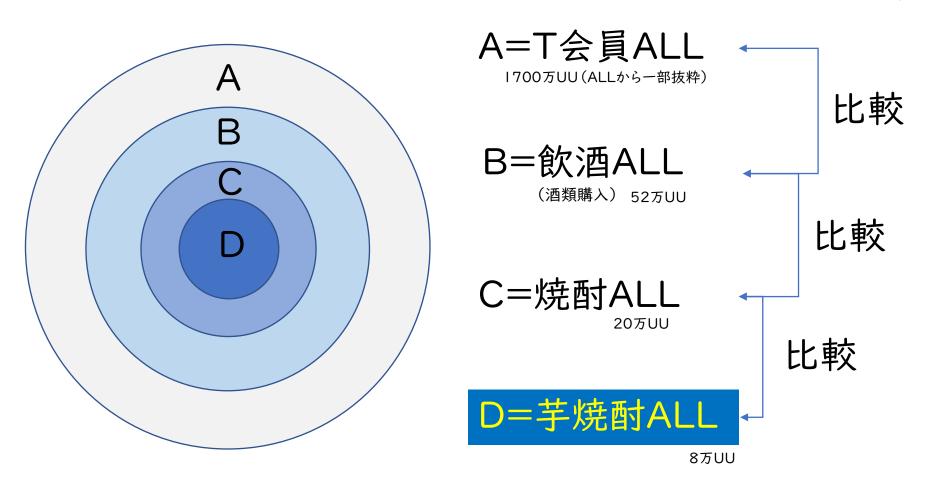
分類別に購入する 芋焼酎の銘柄・ポーションなど

より具体的に ターゲットイメージを可視化

# ①-I芋焼酎を飲む方の特徴を可視化



直近 | 年間のID-POSデータより UU=ユニークユーザー



飲酒される方の中でも<mark>芋焼酎を飲まれる方の特徴</mark>を 具体的に可視化する為に分析比較軸を設計し深堀り

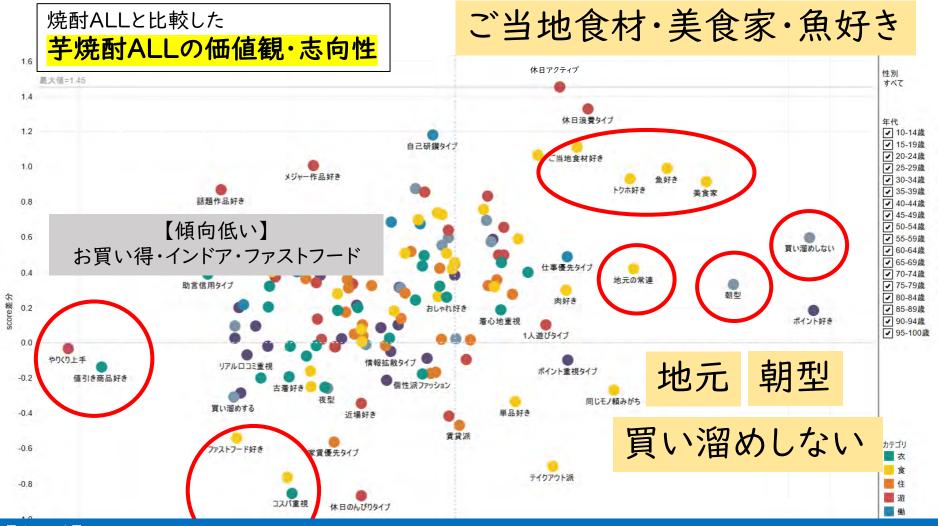
# ①-I芋焼酎を飲む方の特徴を可視化



						特に購り	買傾向の高い商品	
区分	セグメント	性年代	エリア	趣味	価値観・ 志向性	お菓子	飲料	スイーツ
В	飲酒ALL	50~54歳 男性	東京都	飲酒 スポーツ観戦	ı	硬いクラッカー 塩バタピー	ノンアルコール飲料	プリン ゼリー
С	焼酎ALL	65~69歳 男性	埼玉県	飲酒 料理	-	硬い煎餅 緑豆	ホッピー 炭酸水	ヨーグルト
D	芋焼酎ALL	40~44歳 男性	鹿児島県	スポーツ ゴルフ	次ページ ご参照	塩麹ポテチ(紙パック) 柿ピー 七味味	牛乳 微アルコール飲料 クラフトビール	ヨーグルト

# ①-I芋焼酎を飲む方の特徴を可視化





#### 【仮説】

- ・食にこだわりあり、健康に気をつかっている
- ・必要なものを必要な時に購入=LFPのビジョンに共感?

# ①芋焼酎飲用者の特徴(他のお酒と比較)



#### ID-POSデータから酒類購入者を分析

# ①-I 芋焼酎を飲む方の 特徴を可視化

飲酒される方の特徴



その内、焼酎を飲まれる方



さらに、芋焼酎を飲む方 (属性・購入するお菓子など)

芋焼酎ユーザーの人物像 エリア・規模など

# ①-2 酒類商品×飲み方から 特徴を可視化

購入されるお酒の特徴を分類



分類別の特徴

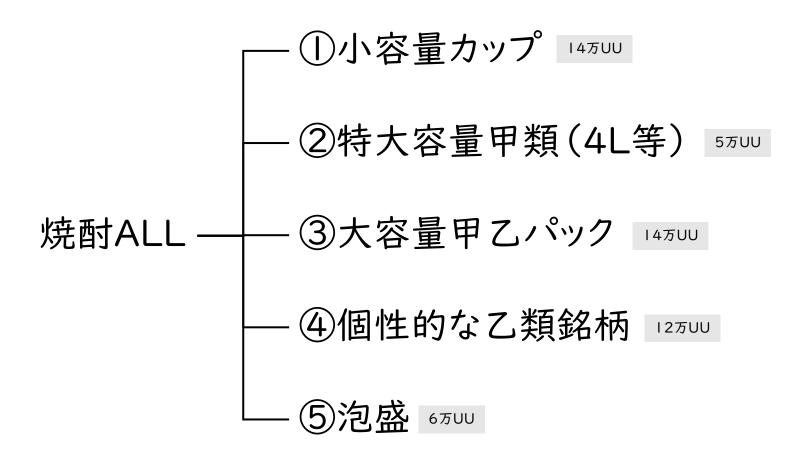


分類別に購入する 芋焼酎の銘柄・ポーションなど

より具体的に ターゲットイメージを可視化



# 購入されるお酒の特徴(飲み方・銘柄など)をもとに分類 ※トピック分析を活用



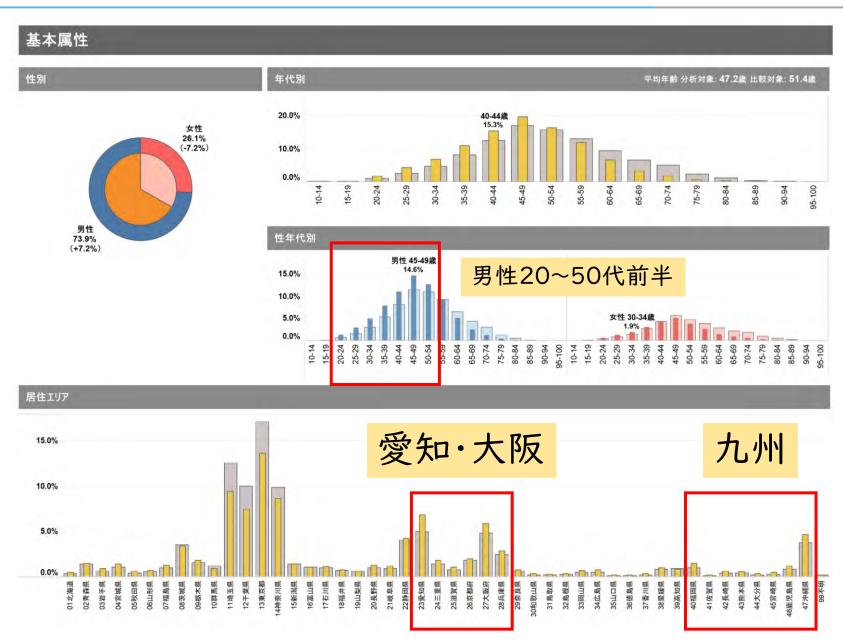


区分	セグメント	購入する 芋焼酎銘柄の上位	セグメント特徴以 外に購入するお酒 の特徴	属性	エリア	趣味	食の 価値観・志向性
	小容量	さくらじま おやっとさあ 小正	小容量ボトル	未婚男性 55-59歳		スポーツ スポーツ観戦	一人ご飯が苦手
2	特大乙類	森伊蔵 京屋 田苑	低アルコール 大容量	既婚女性 45-49歳 子供学生	埼玉県	美容 ファッション	一家団欒タイプ
3	大容量 甲乙	薩摩一 薩摩の彩 博多の舞	●●オフの健康志 向系 ハイボール	既婚男性 70-74歳 子供成人	埼玉県	園芸・ガーデン ニング 料理	大手メーカー好き
4	乙類	問わず語らず名も 無き焼酎 さつま大海 日向木挽BLUE	個性的なクラフト ビールやサワー	未婚男性 45-49歳	愛知県 東京都		地元の常連
5	泡盛	よかいち 一刻者 酒造王手門	沖縄ビール クラフトビール	既婚女性 45-49歳 子供なし	東京都	海外旅行 グルメ食べ歩き	デパ地下好き

### 【ターゲット案(仮)】

焼酎BAR利用者=お酒・食・雰囲気にこだわりがあり、一人でもよく外食しそうな方







#### 特徴的なライフスタイル属性(アンケートデータより分析)



婚姻有無は 未婚 が多い (差分:+6.8%)



同居子供の有無は **同居子供なし** が多い (差分:+3.3%)



衣類は コスパ重視 (差分:+1.9)



食は **単品好き** (差分:+2.5)



平均世帯収入は 分析対象:**618.8**万円 比較対象:**647.4**万円 (差分:-28.5万円)



平均お小遣いは 分析対象:4.8万円 比較対象:4.7万円 (差分:+0.1万円)



住まいは **賃貸派** (差分:+1.6)



遊びは **ガジェット好き** (差分:+1.5)



平均貯蓄は 分析対象:**227.5**万円 比較対象:**252.1**万円 (差分:-24.6万円)



住居形態は アパート が多い (差分:+2.2%)



仕事は **仕事優先タイプ** (差分:-0.5)



共通(生活)は **買い溜めしない** (差分:+3.7)



職業は 会社員・公務員(エ が多い (差分:+2.2%)

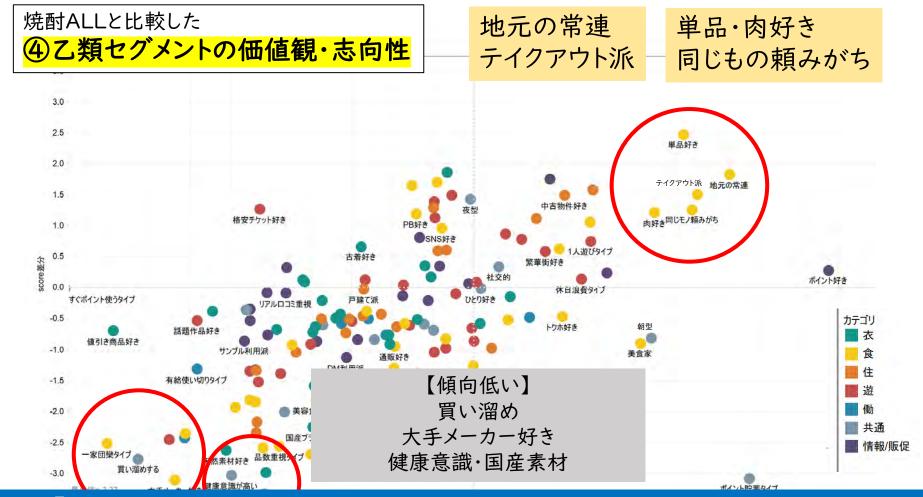


趣味は ゲーム が多い (差分:+3.0%)



情報/販促は SNS発信タイプ (差分:+1.8)





#### 【仮説】

- ・地元の常連×テイクアウト志向・①-1同様に買い溜めしない傾向あり ⇒コロナ架における芋焼酎×芋菓子のテイクアウトにチャンス?
- ・健康志向や国産食材好きではない=芋菓子の機能性よりお酒との相性を重視?

### ①芋焼酎飲用者の特徴(他のお酒と比較)



#### ターゲット像のイメージ

<u> </u>	芋焼酎を食	欠む方の特	F徴を可視	特に購買傾向の高い商品					
区分	セグメント	性年代	エリア	趣味	価値観・ 志向性	お菓子	飲料	スイーツ	
D	芋焼酎ALL	40~44歳 男性	鹿児島県	スポーツ ゴルフ	前ページ ご参照	塩麹ポテチ(紙パック) 柿ピー 七味味	牛乳 微アルコール飲料 クラフトビール	ヨーグルト	



①-2 酒類商品×飲み方から特徴を可視化=焼酎BARに行きそうな方

Z	区分	セグメント	購入する 芋焼酎銘柄の上位	セグメント特徴以 外に購入するお酒 の特徴	属性	エリア	趣味	食の 価値観・志向性
	4	乙類	問わず語らず名も 無き焼酎 さつま大海 日向木挽BLUE	個性的なクラフト ビールやサワー	未婚男性 45-49歳	愛知県東京都		地元の常連

1.芋焼酎好きってどんな特徴がある?⇒ターゲット設計・コミュニケーション設計

2.ターゲット層の属性や興味関心ゴトの可視化⇒今後の商品企画・販路開拓の示唆だし

## 【2】データ活用テーマ



# 1.芋焼酎好きってどんな特徴がある?

- ①芋焼酎飲用者の特徴(他のお酒と比較)
- ②芋焼酎と相性の良さそうなお菓子とは?

# 2.ターゲット層の属性や興味関心ゴトの可視化

- ③お酒以外で"さつまいも菓子"とのペアリングのチャンス領域
- ④社会課題解決(SDGsなど)関心層の特徴

## 「さつまいも消費実態調査」調査概要

21年12月21日資料再掲



調査手法 : インターネット調査

調査地域 : 全国

調査対象者 : 男女·16~79歳

サンプル数: 1438サンプル ※クリーニング後のサンプル数

調査期間 : 2021年10月20日(水)~10月26日(火)

実査機関 : CCCマーケティング株式会社 (Tアンケートによる実施)

◆ウェイトバックについて

調査設計

本アンケートの集計においては、性別・年齢別人口構成比を基準にウェイトバックを行っている。



- ·さつまいも菓子・スイーツを食べる時間帯はいずれも昼の「おやつの時間」が最も多い。
- ・「パン」は朝食、昼食で2割を超える。
- ・「夕食(前後含む)」のタイミングでは<mark>「大学いも」「プリン・シュークリーム・ワッフル・クレープ」「アイスクリーム」が比較的高い</mark>。夕食の献立やデザートになっていると考えられる。
- ·「晩酌」では「芋けんぴ」「干しいも」「スナック菓子」が4%台。

Q10 あなたは「さつまいもスイーツ・菓子」をいつ食べることが多いですか。(複数回答可)

					朝				昼				夜								
		集計数	朝食(前 後含む)	通勤·通 学·移動中	勤務・家 事・勉強等 しながら	勤務・家 事・勉強の 休憩時間		昼食(前 後含む)	通勤・通 学・移動中	勤務・家 事・勉強等 しながら	勤務・家 事・勉強の 休憩時間	おやつの時 間	その他、昼 〜夕方の時 間帯	夕食(前 後含む)	晚酌	通勤・通 学・移動中	勤務・家 事・勉強等 しながら	勤務・家 事・勉強の 休憩時間	入浴の前・ 中・後	就寝前	その他、夜の時間帯
	スイートポテト	1034	3.	2 0.6	1.5	5.3	2.3	6.5	0.5	3.0	7.4	64.8	6.6	12.5	2.2	0.5	1.7	5.9	3.0	2.9	4.7 (
	スイートポテトパイ	631	3.	9 1.1	1.8	6.6	2.2	7.6	0.6	3.0	8.3	62.7	5.6	13.0	2.5	0.5	1.9	6.7	4.1	3.0	5.2
	タルト・ケーキ類	668	3.	6 0.7	1.9	7.1	2.8	5.3	1.1	3.3	8.3	59.6	7.2	14.3	2.5	0.8	2.8	7.3	3.9	3.7	5.8
洋系	プリン・シュークリーム・ワッフル・クレープ	454	6.	0.9	2.3	7.4	2.9	8.1	0.7	2.5	8.8	57.1	6. <mark>4</mark>	18.7	2.0	1.2	2.0	8.9	6.4	3.7	4.1
	ドーナツ・クッキー	421	7.	2 0.1	2.9	8.7	2.6	6.8	0.2	3.3	9.7	60.7	6.3	12.3	2.9	1.3	2.5	6.9	3.7	4.3	4.8
	パン	635	26.	3 0.5	2.0	4.9	2.2	21.8	0.8	2.5	6.7	41.0	5.6	10.1	2.2	1.2	1.5	5.0	2.9	1.8	4.6
	アイスクリーム	474	2.	1 0.8	2.4	6.4	2.9	7.0	1.1	3.4	7.9	56.0	6.9	18.6	2.2	1.0	1.9	6.6	7.8	3.8	3.8
	大学いも	1129	2.	6 0.4	1.2	4.3	2.5	7.3	0.6	2.2	6.3	55.8	7.1	21.5	2.7	0.7	1.6	4.9	3.2	2.1	4.1
	芋けんぴ	1049	1.	2 0.5	1.8	5.5	2.3	4.6	0.3	4.1	8.2	63.5	6.8	10.1	4.5	0.7	2.1	6.1	2.7	2.5	4.6
和系	干しいも	962	2.	8 0.6	2.7	5.6	2.6	5.4	0.7	3.7	8.6	63.9	7.2	10.9	4.2	0.5	1.7	5.9	2.9	2.3	4.8
	芋ようかん	869	2.	0.5	1.3	5.0	2.5	5.8	0.2	2.9	8.1	66.2	6.0	11.9	1.6	0.5	1.2	5.2	2.4	1.7	4.1
	芋まんじゅう	492	3.	4 0.8	1.7	6.2	2.3	6.7		4.2	8.9	64.1	5.0	11.2	1.4		0.7	5.8	2.4		4.5
菓子	スナック菓子(チップス等)	815	1.	4 0.6	2.6	6.8	2.1	3.9	0.6	3.9	7.7	62.9	5.8	9.7	4.9	1.1	2.6	7.2	3.8	2.8	5.2
類	チョコレート・チョコレート菓子	315	4.	3 1.2	3.3	9.8	3.7	6.5	1.3	5.7	10.2	55.5	5.7	16.1	3.5	3.0	3.5	8.9	3.6	2.4	4.3



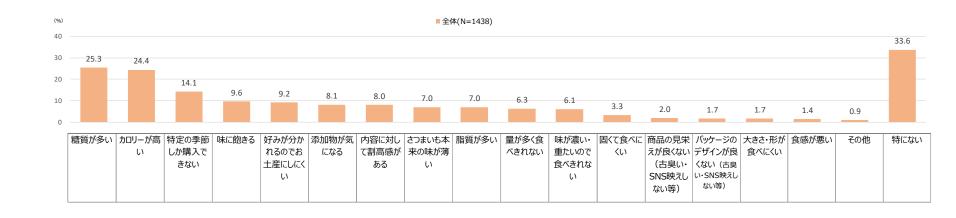
「糖質が多い」「カロリーが高い」を気にしている人がそれぞれ25%前後存在する。

「特定の季節しか購入できない」(14.1%)

「味に飽きる」(9.6%)

「好みが分かれるのでお土産にしにくい」(9.2%)といった意見が挙げられている。

Q15 あなたが「さつまいもスイーツ・菓子」について気になっていることを全てお知らせください。(複数回答可)





【スイートポテト】自分へのご褒美や手土産⇒「特別スイーツ」としての意味を持つ 【芋けんぴ】自分の普段のおやつやちょっとつまみたいときに食べる⇒「ちょっとつまむお菓子」 【芋ようかん】お客様用⇒「特別スイーツ」

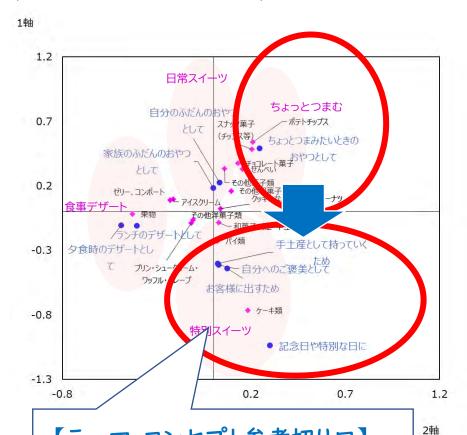
【芋まんじゅう】家族の普段のおやつにも手土産にも⇒<mark>「日常スイーツ」にも「特別スイーツ」にもなる</mark>

Q11 あなたは「さつまいもスイーツ・菓子」をどのようなときに用意したり食べることが多いですか。(複数回答可)

		4-11	集計数	自分のふだ んのおやつと して	- 1	のおやつと	ランチのデ ザートとして	夕食時のデ ザートとして	朝食として	昼食として	夕食として	1450日とし、(	記念日や特別な日に	自分へのご 褒美として	お各様に出	コア 注って ロマー	小腹を満に	ちょっとつま みたいときの おやつとして	その他(具体的に)	
	スイートポテト		1034	57.1	1	36.9	7.7	9.7	1.5	1.1	0.9	1.9	3.1	7.4	4.6	7.5	11.7	12.4	0.5	(%)
	スイートポテトパイ		631	58.0	٥	39.7	7.6	11.6	1.8	1.6	0.3	2.7	7 2.8	7.4	3.5	5.7	10.4	13.1	0.1	.] '
	タルト・ケーキ類		668	56.2	2	36.6	9.6	14.1	1.6	1.4	0.2	2.6	5.8	11.0	5.6	9.4	10.9	12.6	0.5	]
注 系	プリン・シュークリーム・ワッフル・ク	クレープ	454	62.7	7	40.0	11.1	15.5	1.8	1.2	1.0	2.9	1.9	9.0	3.3	5.8	10.4	11.5	0.0	_
	ドーナツ・クッキー		421	62.6	5	41.7	5.7	8.9	2.4	2.0	0.9	2.4	1 2.0	6.0	2.5	4.1	14.6	13.1	0.0	1
	パン		635	46.2	2	26.4	3.4	5.4	24.1	19.5	2.0	2.1	L 0.9	3.5	1.0	1.5	13.2	10.0	0.0	
	アイスクリーム		474	61.3	3	33.5	7.6	16.7	1.0	0.3	1.3	2.1	3.0	9.0	1.5	2.8	11.0	11.4	0.3	_
	大学いも		1129	52.4	4	33.3	5.5	7.7	1.9	3.7	10.4	2.7	0.2	2.9	0.8	1.6	14.0	12.4	0.7	
zo.	芋けんぴ		1049	61.7	7	38.7	2.8	5.3	0.6	0.8	0.6	2.1	l 0.5	3.1	1.6	2.2	15.4	18.1	0.4	1
和系	干しいも		962	59.3	3	38.1	3.2	6.6	1.8	1.5	0.8	1.9	0.5	3.2	1.2	2.3	16.9	17.8	0.7	1
	芋ようかん		869	56.4	4	37.8	4.2	7.4	1.0	0.8	0.4	1.5	1.7	4.7	5.0	9.6	12.9	13.3	0.9	
	芋まんじゅう		492	58.2	2	41.9	4.3	6.5	2.1	1.6	0.7	1.7	7 1.9	5.0	3.4	6.1	12.0	11.6	1.4	1
菓子	スナック菓子(チップス等)	:)	815	63.1	1	36.5	3.0	5.3	0.3	1.0	0.8	3.3	0.5	3.6	1.2	1.3	12.1	17.8	0.5	1
類	チョコレート・チョコレート菓	쇧子	315	64.1	1	36.8	5.8	9.3	2.7	1.7	2.2	2.5	1.8	7.0	3.1	4.6	11.8	16.5	0.1	1



#### (商品開発活用イメージ)



#### 【テーマ・コンセプト参考切り口】

- ①手土産としてもっていく
- ②自分へのご褒美
- ③お客様に出す
- ④記念日や特別な日に

#### 【ちょっとつまむお菓子】 芋けんぴ・芋チップス

【日常スイーツ】~自分·家族が普段食べる チョコレート菓子、せんべい クッキー・ドーナツ、和菓子、プリン等

【特別スイーツ】~記念日、お客様用 さつまいも練り菓子かつ洋菓子

【食事デザート】 果物、ゼリー、アイスクリーム

・分析方法: コレスポンデンス分析

・使用質問: Q16 あなたが次の目的で食べたり購入するスイーツ・菓子を全て

お知らせください。(複数回答可)

## 【2】データ活用テーマ



# 1.芋焼酎好きってどんな特徴がある?

- ①芋焼酎飲用者の特徴(他のお酒と比較)
- ②芋焼酎と相性の良さそうなお菓子とは?

# 2.ターゲット層の属性や興味関心ゴトの可視化

- ③お酒以外で"さつまいも菓子"とのペアリングのチャンス領域
- ④社会課題解決(SDGsなど)関心層の特徴

# 【生活者意識調査】SDGs項目の認知と重要だと思うもの



#### SDGsに関する調査(2021年10月実施)より

#### SDGsの17項目の認知(複数回答、N=2222)

	SDGs17項目	%
1	貧困をなくそう	48.8
2	気候変動に具体的な対策を	46.6
3	ジェンダー平等を実現しよう	46.3
4	エネルギーをみんなにそしてクリーンに	43.6
5	飢餓をゼロに	43.6
6	海の豊かさを守ろう(海洋資源)	43.0
7	人や国の不平等をなくそう	39.2
8	すべての人に健康と福祉を	37.4
9	つくる責任つかう責任(生産・消費)	36.9
10	陸の豊かさも守ろう(陸上資源)	36.4
11	安全な水とトイレを世界中に	35.7
12	住み続けられるまちづくりを	34.3
13	質の高い教育をみんなに	33.6
14	平和と公正をすべての人に	31.9
15	働きがいも経済成長も	24.9
16	パートナーシップで目標を達成しよう	22.8
17	産業と技術革新の基盤をつくろう	21.5
	あてはまるものはない	9.6

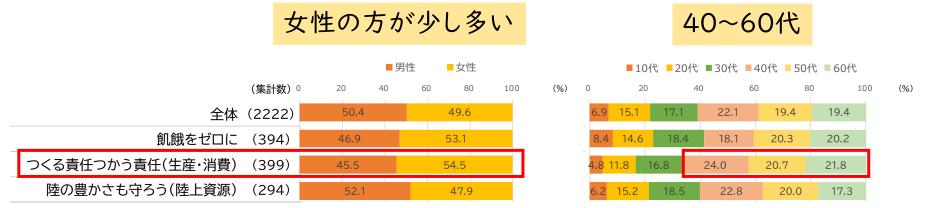
#### 持続可能な社会や自然環境を実現する上で重要だと思うSDGsの項目(3つまで選択可、N=2222)

		SDGs17項目	%
	1	すべての人に健康と福祉を	23.5
	2	気候変動に具体的な対策を	22.8
	3	貧困をなくそう	21.5
	4	平和と公正をすべての人に	20.0
	5	つくる責任つかう責任(生産・消費)	17.9
Г	6	飢餓をゼロに	17.7
	7	海の豊かさを守ろう(海洋資源)	17.2
	8	人や国の不平等をなくそう	16.6
	9	安全な水とトイレを世界中に	13.3
	10	質の高い教育をみんなに	13.2
Г	11	陸の豊かさも守ろう(陸上資源)	13.2
	12	エネルキーをみんなにそしてクリーンに	13.0
	13	住み続けられるまちづくりを	12.5
	14	働きがいも経済成長も	10.7
	15	ジェンダー平等を実現しよう	9.3
	16	産業と技術革新の基盤をつくろう	4.5
	17	パートナーシップで目標を達成しよう	2.8
		あてはまるものはない	6.1

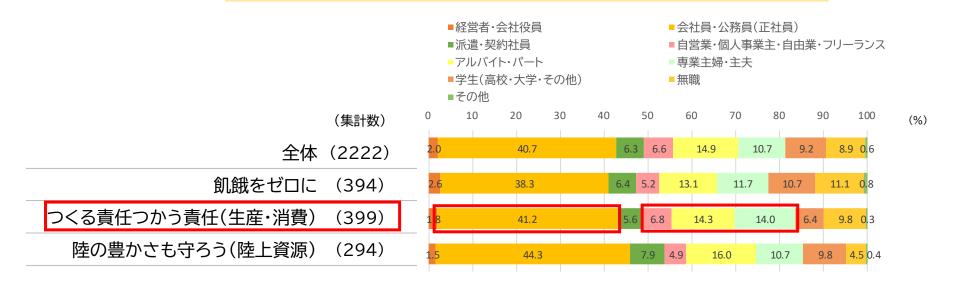
#### 【生活者意識調査】「重要だと思うSDGs項目(抜粋)」回答者構成比



SDGsに関する調査(2021年10月実施)より



#### 「会社員」「アルバイト・パート」「専業主婦・主夫」





# トレンド分析



#### ▶ 分析ツールの紹介 "食のトレンドを定量分析"





#### 飲食の最新トレンド、まる分かり!

#### 簡単3STEPで分析完了!

外食グルメサイトの口コミ情報分析BIツール

グルメロコミサイトに掲載されている300万件以上の口コミを収集。投稿内容を単語レベルで分解し、「どんなワードの露出が増えているのか?」を分かりやすく把握することができます。一つの口コミで同時に使われている傾向が強い"共起ワード"分析や、年代別、時系列分析などパリエーションも多彩。外食企業様の新メニュー検討などはもちろん、中食関連のメーカー様、流通企業様にも活用いただけます。



ご提供できる機能



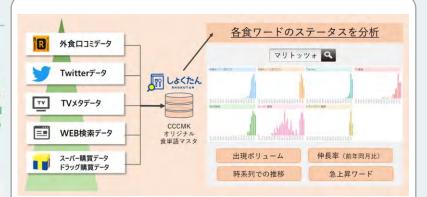












多様なメディアから<u>食のトレンド</u>を把握し、 導入の要否を検討できます。



外食の口コミから、こだわるべきポイントに ついて企画化のヒントを得られます

31



#### スイーツ全体のメディア総合ランキング+メディア別・業態別ランキング



#### 芋焼酎とのペアリング(ロコミ共起ワード)

2021年1月~2021年12月





#### ご参考:焼酎とのペアリング(ロコミ共起ワード)

2021年1月~2021年12月





# 芋焼酎取り扱い居酒屋のトレンド(ロコミ共起ワード) 2021年1月~2021年12月





#### 芋焼酎のトレンド(TV番組情報)







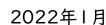
珍しく個性的な 芋焼酎の使われ方





芋焼酎に限らず 「飲み比べ」は トレンドの一つ

# フレーバー・味付けのトレンド



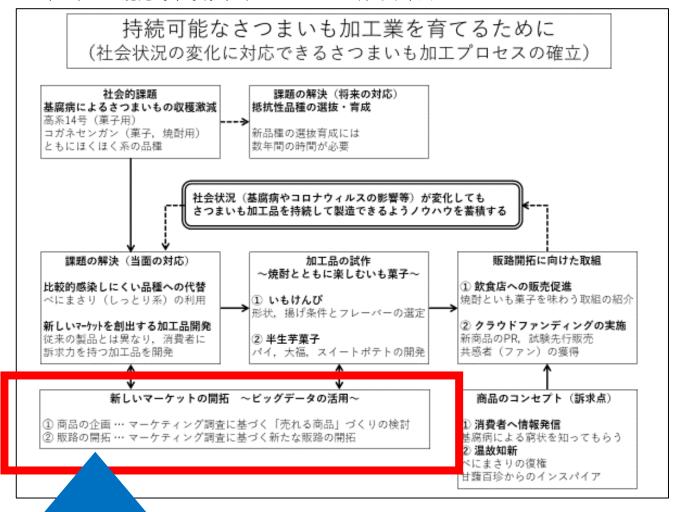




# 再掲)【1】本日のご提案



#### 22年1月10日鹿児島県庁様作成 LFPサツマイモ利用体系図より

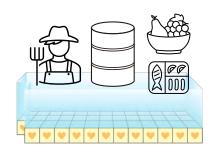


1.芋焼酎好きってどんな特徴がある?⇒ターゲット設計・コミュニケーション設計2.ターゲット層の属性や興味関心ゴトの可視化⇒今後の商品企画・販路開拓の示唆だし





T会員DB分析&調査を中心に 消費者ニーズ=価値を可視化することで 需要拡大のヒントを探る



対象テーマを設定し 生産者向けソリューションモデルを検討



様々な自治体/生産者がデータを活用し消費者ニーズに合った商品提供ができる

# 【ディスカッション】商品開発要素の整理



# 商品が消費者に提供する顧客価値は何か? 「芋焼酎と紅まさりの特徴を活かしたさつまいも菓子のマリアージュ(仮)」

Who (誰が) 鹿児島県LFPパートナー

What

(何を?) 病害に強い抵抗性品種"紅まさり"の特徴を活かした菓子(芋かりんとう/洋菓子) 商品特性から単品ではなく芋焼酎とペアリング

**When** (いつ?) 2022年3月~

Where (どこで?) クラウドファンディングに賛同した飲食店 (仮:東京都市部の焼酎BAR)

Whom (誰に・ターゲット) 焼酎BARで芋焼酎を飲まれる方 ※サブ:SDG s 関心層

Why

(なぜ?) さつまいも菓子の原料確保の為にも病害にも強い品種を使った商品開発が必要。 ただし生産量は少量の為、小規模で飲食店を通じて提供し受容性を検証する

How

(どうやって?)環境に配慮して飲食店にバルク納品し、芋焼酎とペアリング提供。 POPなどで商品開発コンセプトを伝え、興味関心につなげる

How much (いくらで?) 付き出しとして提供 ※飲食店によって異なる



22年3月11日追加資料 産業調査結果·総括







### 鹿児島県LFP

3種のおつまみ芋けんぴと芋焼酎で"よか晩"を ~さつま芋産業を百年先まで守りたい~

## [ヒアリング対象]

- ① 百貨店 D社
- ② 外食チェーン D社
- ③ 外食チェーン W社
- ④ 酒販卸 N社

## 「ヒアリング内容]

- ・ビジネスポテンシャル
- ・コンセプトのポジ/ネガ
- ·改良希望点等



#### 産業調査 ①

## 百貨店D社

- ·催事展開多数(九州展等も実施)
- ・地方酒・焼酎については専門フロア展開も

### [ビジネスポテンシャル]

- ・地域支援の文脈で購入するケースは増加傾向(被災地支援等は積極購入層が存在)
- ・鹿児島県は郷土愛が強く、催事の中でも安 定した消費傾向
- ・焼酎愛飲者も多く、郷土愛×焼酎愛飲家で 売れないということはなさそう
- ・焼酎のブランド次第で売れ方が異なる (おそらく芋けんぴを起点で買う層は限定的)
- ·焼酎·芋けんぴともに量目が重要

### [ポジ]

- ·地域支援
- ・地域を代表する産品での商品化
- ・広く愛される「さつまいも」
- ・味の外れなさそう
- ・焼酎と甘味というレアな組み合わせ
- ・郷土愛のある方には受け入れられる

## 「ネガヿ

- ・見た目が悪い(病害? 試作品?)
- ・三味が組み合わせでしかない
- ・味が想像の範囲内(マリアージュという感じは薄い)
- ・特別感・高級感がない
- 送る人を選びそう

#### 「改良点・懸念点・その他」

- ・見た目は改良しないと百貨店では扱いにくい(色合いが悪い)
- →黒糖のせいであるなら、もっと濃い色にするなど改良必要
- ・ユニークではあるが、個別に買えるものなので必然性が薄い
- →同じ原料を使うなど、ストーリー性が欲しい
- ・焼酎の"おまけ"のような位置づけになって、芋けんぴの価値を訴求しにくいのでは
- →芋けんぴの価値を伝えたいのであれば、ユニークな味だけでは難し そう(揚げ方が違う、食感が違う、見た目が違うといった工夫が不可欠)



#### 産業調査 ②

## 外食チェーンD社

- ・九州をテーマにした業態も展開
- ・多様な飲食業態を展開

## [ビジネスポテンシャル]

- ・鹿児島県は郷土愛の強い方が多く、出身者 には受け入れられそう
- ・焼酎は根強い人気があり「お通し」として出 せば話題になる可能性も
- ・焼酎の扱いの多い店であれば、店でお土産 用として販売も可能

# [ポジ]

- ・鹿児島産品の組み合わせでわかり やすい
- ・味に外れはなさそう
- ・「お通し」として特徴は出せる

#### [ネガ]

- ・味に個性を出しすぎ? (当たりさわりのない味が一番)
- ・黒糖はくどくなるのでは?
- ・高級感はあまり感じられない

# [改良点・懸念点・その他]

- ・組み合わせて出すことは面白いが「お通し」以外で、「芋けんぴ」をメニューとすることは難しそう(フライドポテトのように揚げたてを出せれば可能性もなくはないが・・・)
- ・食感含めた賞味期限がどの程度かで扱い方が変わる
- ・料理に活用できるようなものであれば面白い (甘さを抑えて、サラダの具材として食感を活かすなど)



## 産業調査 ③

## 外食チェーンW社

- ・居酒屋・和食店など、多様な業態を展開
- ・テイクアウト店なども開発

# [ビジネスポテンシャル]

- ・焼酎好きな方の新たな楽しみ方として話題 化はできそう
- ・立ち飲みなどのカジュアルな業態でおつまみ として使える可能性も

# [ポジ]

- ・芋けんぴを嫌う人は少なそう
- ・お通しとしては重すぎず、よさそう
- ・生産地支援として話題化できそう

## 「ネガヿ

- ・味がお通しには不向き?(個性がありすぎる)
- ・湿気でもわかりにくそう
- ・高級感がない

#### [改良点・懸念点・その他]

- ・味はおやつ向きな感じ(お通しなら、普通の芋けんぴでいい)
- ・長くするなど、特徴があれば面白い (長さがあるとグラスにさして出すなど、演出もできる)
- ・鹿児島県以外の産地でも同様の被害が出ているのであれば、 あえて鹿児島県に限定すると企業イメージは偏ったものになっ てしまう



#### 産業調査 ④

#### 酒販卸N社

- ・日本酒・焼酎を中心に取り扱う
- ・一般飲食店向けの取り扱いが中心

# [ビジネスポテンシャル]

- ・焼酎取扱店に「お通し」として提供すれば喜 ばれそう
- ・コロナで「お通し」は簡略化・安定価格が望まれているので、個人店であれば取り扱われる可能性あり

## [ポジ]

- ・手間をかけずにそのまま出せる
- ・日持ちしそう
- 好き嫌いがなさそう

#### [ネガ]

- ・味が焼酎・アルコールと合わなそう
- ・有料メニューには難しそう
- ・どこでも真似できる

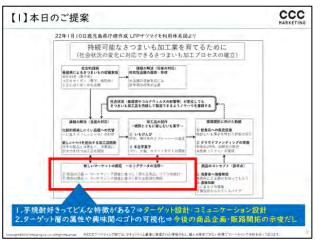
#### 「改良点・懸念点・その他」

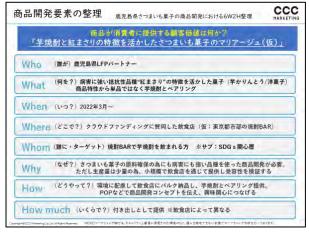
- ・有料メニュー化するには、もう一工夫必要になりそう
- この芋けんぴとほかの芋けんぴの違いはあまりないのでは?
- →市販品の芋けんぴと違いがないのであれば、あえてこの商品 を使う意味が飲食店には理解されない
- ・病害対策であることは理解できるが、その材料を使うことが商品としてもプラスであることが明確でないと使う意義を感じる一般飲食店はなさそう(無料で配布であれば別だが)

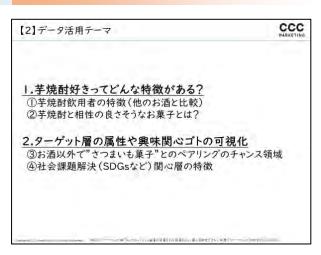


# データ調査分析結果を踏まえたマーケティング支援により 商品開発およびデータ活用の方針確定

# データ活用の要件定義 ⇒レポート・データ活用へ







振り返り) データ活用のステップ	CCC
分析・調査から	
商品選定・ターゲット設計の示唆ご提案	
. ▼	
商品企画のプランニング/仮説にご活用	
産業調査や生活者への受容性調査などによ	:1)
よりニーズの高い商品企画を支援	
CONTRACTORMOSE IN PROPERTY. PRODUCTION OF STATE OF SAME STATE OF SAME THAN SET THAN SET THAN SET OF SAME SAME SET OF SAME SET OF SAME SET OF SAME SET OF SAME SAME SET OF SAME SAME SAME SAME SAME SAME SAME SAME	±ī.

産業調査では、鹿児島県内でのポテンシャルはあるが 飲食店需要や百貨店での販売クオリティには課題あり

今後の本格的な商品開発、ターゲット設計などのプランニング/仮説にレポートの有効活用へ