

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先			
	コメ	パックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	パックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	パックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅		
全国農業協同組合連合会	○	○						2017年:2,245トン 2018年:2,341トン 2019年:4,155トン ※間接輸出含む。4～3月実績	2017年:0万食 2018年:0.6万食 2019年:2.3万食					アジア(中国、東南アジア等) EU 米国	50,000トン (間接輸出含む)	200万食 (間接輸出含む)								・海外拠点による現地での営業推進の強化とサプライチェーンの構築 ・産地と連携した原料の安定確保と、米原料の輸出加工品の開発(パックライス、米粉による加工品) ・行政機関、物流、加工、外食関係など現地日系企業と、米以外の和牛・青果等も含めた日本農畜産物全体の輸入拡大に向けた取り組み ・オーストラリアの輸出拡大の取組みとして、(輸出向)加工食品メーカーへの原材料販売の強化	所在地:東京都千代田区大手町1-3-1 代表者氏名:桑田 義文 ホームページ:https://www.zennoh.or.jp/ 担当者氏名:輸出対策部 原川 竜也 電話番号:03-6271-8093 FAX:03-5218-2516 Eメール:harakawa-tatsuya-z@zennoh.or.jp
株式会社神明	○	○						2017年:2,569トン 2018年:3,544トン 2019年:4,502トン	2017年:29.3万食 2018年:32.9万食 2019年:56.2万食					香港 アメリカ 中国 オーストラリア イギリス	10,500トン	100万食			100トン				流通の見直しや中間マージン削減による流通コスト削減 →USA、アジアでは運送、保管を見直し。(USA)日本から輸出する物流会社とアメリカ着港からの物流で同一会社(日新など)を使うことでコストを抑える (香港)国内での運送や保管で委託をやめて自社ですることによって価格を落とす。(通関業者で輸出入通関し、在庫管理。販売も問屋を過ぎず直接も) →国内でフォークリフト活用で運送、くん蒸作業効率化	所在地:東京都中央区日本橋小網町16-15 神明日本橋ビル 代表者氏名:藤尾 益雄 ホームページ:https://www.akafuji.co.jp/ 担当者氏名:品 康恵 電話番号:03-3666-3503 FAX:03-6861-7105 Eメール:ren-shoue@akafuji.co.jp	
株式会社クボタ	○							2017年:3,247トン 2018年:3,746トン 2019年:4,224トン						香港 シンガポール	10,000トン									・現地ニーズに即したお米の輸出 ・安定供給を訴求するため現地精米を推進	所在地:大阪府大阪市浪速区敷津東1-2-47 代表者氏名:北尾 裕一 ホームページ:https://www.kubota.co.jp/ 担当者氏名:神田 悠太 電話番号:06-6648-3609 FAX:06-6648-2141 Eメール:yuta.kanda@kubota.com
JA全農インターナショナル株式会社	○	○						2017年:2,245トン 2018年:2,341トン 2019年:4,155トン ※間接輸出含む。4～3月実績	2017年:0万食 2018年:0.6万食 2019年:2.3万食					東アジア(中国、香港、台湾ほか) 東南アジア 北米 欧州 オセアニア 中東 ロシア 南米	10,000トン (間接輸出含む)	100万食							・産地と連携した原料の安定確保 ・海外拠点による現地での営業推進の強化と和牛・青果・日本酒等も含めた日本農畜産物によるトータル推進 ・パートナー企業との連携強化による国内外の取引先に対する共同推進 ・産地や海外拠点も含めたサプライチェーンの構築	所在地:東京都千代田区内神田1-2-10 羽衣ビル7階 代表者氏名:松本 達造 ホームページ:http://www.zennoh-intl.com 担当者氏名:米穀部 飯塚 康人 電話番号:03-6271-8423 FAX:03-5577-7093 Eメール:zic-kome-all@zennoh-intl.com	
木徳神糧株式会社	○							2017年:1,340トン 2018年:1,757トン 2019年:2,408トン						シンガポール 香港 台湾 北米 中国 EU オーストラリア	6,000トン								・【業務用】他国産米から日本産米への切り替え ・【小売用】ロカールスーパーを含めた日本産米の積極販売 ・ECサイトでの販売開始 ・鮮度維持及び運送保全(無洗米等)などの付加価値商品市場の開拓	所在地:東京都千代田区神田小川町2-8 代表者氏名:鎌田 義彦 ホームページ:https://www.kitoku-shinryo.co.jp/index.php 担当者氏名:中村 新吾 電話番号:03-3233-5156 FAX:03-3233-5166 Eメール:s-nakamura@kitoku-shinryo.co.jp	
ホクレン農業協同組合連合会	○	○						2017年:118トン 2018年:297トン 2019年:504トン	2017年:0.9万食 2018年:0.7万食 2019年:0.7万食					中国 香港 シンガポール タイ	5,000トン	1.2万食							<既存輸出国> ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 <新規国> ・現地優良ディストリビューターの選定(最優先事項) ・綿密な情報収集 ・現地でのデモンストレーション(炊飯・料理)、プロモーションの実施など	所在地:札幌市中央区北4条5丁目3番地 代表者氏名:代表理事会長 藤原 末治 ホームページ:https://www.hokuren.or.jp/ 担当者氏名:渡久山 知宏 電話番号:011-232-6249 FAX:011-232-2160 Eメール:pearlhanbai@hokuren.jp tokuyama-tomoya@hokuren.jp	
株式会社Wakka Japan	○							2017年:910トン 2018年:996トン 2019年:1,286トン						香港 シンガポール 台湾 ホノルル ホーチミン ニューヨーク	3,000トン								・流通の見直しにより流通コスト削減 ・品質を訴求するために現地精米を継続 ・コメと穀類の両方の商材の拡充で魅力を高める	所在地:札幌市中央区南1条西5丁目5-5 日本中央ビル4-C 代表者氏名:出口 友洋 ホームページ:http://tawaraya-rice.jp 担当者氏名:佐藤 隆介 電話番号:011-209-5454 FAX:011-351-5561 Eメール:sato@wakka-jp.com	
千田みずほ株式会社	○							2017年:109.3トン 2018年:181.3トン 2019年:258.5トン						シンガポール 中国 ロシア カナダ	3,000トン								・日本産米同士の競合でレッドオーシャン化しつつある海外市場に対応していく為に、多岐性を含めた新銘柄の浸透を図る一方で、銘柄に頼らない「日本産米」のブランド化を改めて目指し、他国産米との差別化を推進する ・海外市場向け・専売に備えつつ購買力のある対応を可能とする輸出用米制度のあり方を生産者・行政と共に検討し施策反映に寄与する	所在地:神奈川県横浜市保土ヶ谷区峰岡町1-21 代表者氏名:千田 法久 ホームページ:www.gohansuki.com 担当者氏名:藤山 貴三、張 淋洪 電話番号:045-331-4586(代表) FAX:045-331-5246 Eメール:t-kageyama@senda-web.co.jp l-zhang@senda-web.co.jp	

企業・団体名	輸出品目								輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標								輸出拡大に向けた取組方針	連絡先			
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	茶類・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	包装餅		コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅						
株式会社百美市場	○							2017年:240トン 2018年:470トン 2019年:740トン						シンガポール 香港 北米	2,000トン											<ul style="list-style-type: none"> 中間マージン削減による流通コスト削減。 需要者の細かい要望に応える。 地道な営業 	所在地:茨城県下妻市半谷514-2 代表者氏名:長野 実 担当者氏名:長谷川 有朋 電話番号:0296-39-0913 FAX:0296-39-0913 Eメール:a.hasegawa@h-ichiba.com
株式会社フォレストリ	○							2017年:0トン 2018年:0トン 2019年:240トン						中国 オーストラリア	2,000トン											<ul style="list-style-type: none"> 中国系スーパーに直接卸、販売。海外の方が受ける価格で現地販売できるようにいまから仕組みを作り、2025年に実定して毎年2000トン輸出できるように目指しております 	所在地:東京都立川市東崎町2-3-17第一東洋ビル4F 代表者氏名:森 はるか ホームページ:http://www.forestlee.co.jp 担当者氏名:藤 香頼 電話番号:042-521-6625 FAX:042-521-6626 Eメール:info@forestlee.co.jp
JFCジャパン株式会社	○	○						2017年:336トン 2018年:634トン 2019年:822トン	2017年:59万食 2018年:56万食 2019年:60万食					北米 欧州 アジア オセアニア	1,680トン	110万食									<ul style="list-style-type: none"> 引き継ぎブランド(既存・新規)を構築する 多取品種を導入し売価を下げてユーザー層を広げる 	所在地:東京都中央区日本橋小網町3番11 当日本橋SOVICビル7F 代表者氏名:代表取締役会長CEO 齋藤 賢一 ホームページ:https://www.jfcjapan.co.jp/ 担当者氏名:風間 真 電話番号:03-5847-0865 FAX:03-5847-0592 Eメール:s-kazama@jfcjapan.co.jp	
沖縄食糧株式会社	○							2017年:898トン 2018年:893トン 2019年:814トン						香港 マレーシア	1,000トン											<ul style="list-style-type: none"> 流通コスト削減 品質を訴求するために包装の改善 	所在地:沖縄県浦添市勢理香4-4-1 代表者氏名:代表取締役 中村 徹 ホームページ:http://www.okishoku.co.jp/ 担当者氏名:鹿袋 和幸 電話番号:098-870-1502 FAX:098-870-5377 Eメール:kazuyuki@okishoku.co.jp
株式会社シヨクレン北海道	○							2017年:291トン 2018年:349トン 2019年:306トン						中国 香港	1,000トン											<ul style="list-style-type: none"> 流通の見直しや中間マージン削減による流通コスト削減 	所在地:北海道虻田郡倶知安町北2条西1丁目4 代表者氏名:代表取締役 嶋田 司 ホームページ:https://syokuren.co.jp/ 担当者氏名:平岡 則彦 電話番号:0133-72-7880 FAX:0133-72-7881 Eメール:n-hiraoka@syokuren.co.jp
伊藤忠商事株式会社	○							2017年:407トン 2018年:24トン 2019年:0トン						イギリス	1,000トン											<ul style="list-style-type: none"> 弊社ネットワークを活用した販路拡大 	所在地:東京都港区北青山2-5-1 HP:https://www.itochu.co.jp/ja/index.html TEL:03-3497-6047 FAX:03-3497-6082 Eメール:tokfig@itochu.co.jp
株式会社新潟農商	○							2017年:275トン 2018年:461トン 2019年:442トン						モンゴル	800トン											<ul style="list-style-type: none"> 輸送費が安くなる地域を選択し、テスト輸出をする 国際貿易での量を増やし、直接貿易での新規開拓する 	所在地:新潟県新潟市秋葉区川口580-17 代表者氏名:小林 岳洋 ホームページ:niigata-nosho.com 担当者氏名:ゾロ 電話番号:0250-25-3160 FAX:0250-25-3162 Eメール:niigata.nosho@gmail.com
東洋ライス株式会社	○	○						2017年:100トン 2018年:110トン 2019年:125トン							500トン	1万食				100トン						<ul style="list-style-type: none"> 情報発信を充実させ、お米の魅力を発信していく BG精洗米は、一般的精米よりも、精米後の酸化を抑えられることなど、データを使い、日本の最新の精米技術で現地精米や他国の製品と差別化する 	所在地:東京都中央区銀座5-10-13 代表者氏名:斎藤 暎二 ホームページ:https://www.toyo-rice.jp/ 担当者氏名:性川 秋生 電話番号:073-471-3011 FAX:073-471-7033 Eメール:aj-miekawa-akio@toyo-rice.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出口標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先			
	コメ	パックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	パックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	パックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅		
株式会社名古屋食糧	○	○	○					2017年:46.5トン 2018年:59トン 2019年:210トン	2017年:0万食 2018年:0万食 2019年:2.5万食	2017年:0百万円 2018年:0百万円 2019年:2.3百万円			タイ ニュージーランド ドイツ 香港 アメリカ カナダ オーストラリア	500トン	30万食	30百万円								<ul style="list-style-type: none"> 日本食以外も含めた日本産米を活用するメニュー・コメ商品の共同開発 複数年契約や期間限定割引を軸にした量販店・業務用需要の獲得 現地ニーズと流通規制を満たした魅力的なパッケージ（PB含む）の共同開発 海外の大規模展示会における販促活動のサポート（間接輸出） 	所在地:愛知県名古屋市中区栄二丁目1番1号日土地名古屋ビル4階 代表者氏名:則竹 功雄 ホームページ: https://www.group-kyowa.com/ 担当者氏名:橋本 晴斗 電話番号:052-202-8877 FAX:052-202-8833 Eメール:harutohashimoto@gmail.com
有限会社グリーンパ ワーなのはな	○							2017年:10トン 2018年:10トン 2019年:12トン					中国 イギリス	300トン	5万食									<ul style="list-style-type: none"> 流通の見直しや中間マージン削減による流通コスト削減 	所在地:富山県富山市水橋上桜木107番地 代表者氏名:代表取締役社長 青木 博二 ホームページ: https://gp-nanohana.com 担当者氏名:金泉 和久 電話番号:076-464-6160 FAX:076-464-6226 Eメール:rice@gp-nanohana.com
兼松株式会社	○							2017年:51トン 2018年:20トン 2019年:15トン					香港 欧州	200トン										<ul style="list-style-type: none"> 輸送方法、輸送ロットの見直しや流通コスト削減 品質を訴求する為、現地保管状況の改善 	所在地:東京都千代田区丸の内2-7-2JPタワー 代表者氏名:宮部 佳也 ホームページ: https://www.kanematsu.co.jp/ 担当者氏名:津川 謙 電話番号:090-1461-3401 FAX:03-4563-6605 Eメール:RICE2@kanematsu.co.jp
函館米穀株式会社	○							2017年:17.1トン 2018年:17.6トン 2019年:42.7トン																<ul style="list-style-type: none"> 仕向け先での日本産米プロモーションを組み合わせた販路の構築 クレーム回避を目的とした製造・品質管理の徹底と顧客に対する精米の特性や品質管理方法の事前説明徹底 	所在地:北海道函館市万代町20-28 代表者氏名:代表取締役 石上 嘉孝 ホームページ: https://hakodate-belkoku.co.jp 担当者氏名:石上 友浩 電話番号:0138-45-5121 FAX:0138-45-4823 Eメール:contact-support@hakodate-belkoku.co.jp
株式会社イワイ	○							2017年:40.23トン 2018年:55.98トン 2019年:76.8トン					フランス アメリカ	150トン										<ul style="list-style-type: none"> 催事出店を行い、マーケティング地域の拡大 品質を訴求するために現地精米を推進 	所在地:東京都品川区北品川5-8-26 アネックス大崎4F 代表者氏名:岩井 健次 ホームページ: http://www.omusubi-gonbei.com/ 担当者氏名:栗田 潤子 電話番号:03-6459-3684 FAX:03-6459-3685 Eメール:j-kurita@omusubi-gonbei.com
株式会社鬼崎庄一郎 商店	○							2017年:46.8トン 2018年:43.3トン 2019年:54.1トン					香港 台湾 シンガポール アメリカ(ハワイ)	150トン										<ul style="list-style-type: none"> 生産コスト及び流通コストの見直しによるコスト削減により、価格訴求力のある商品の提案 	所在地:山形県山形市松栄1丁目3番8号 代表者氏名:代表取締役 鬼崎庄一郎 担当者氏名:鬼崎庄一郎 電話番号:023-646-5220 FAX:023-666-3123 Eメール:y-endo@mail.plala.or.jp
株式会社MOST	○	○						2017年:0トン 2018年:0トン 2019年:2.3トン					スロバキア	144トン	1万食									<ul style="list-style-type: none"> 輸出基地と連携し安定供給体制を構築 安価での市場供給体制構築(物流費の削減・中間マージンの削減) 品質を訴求するために現地精米を推進 	所在地:大阪市北区同心2-5-20-201 代表者氏名:鈴木 麗人 ホームページ: https://www.most-sk.co.jp 担当者氏名:鈴木 麗人 電話番号:06-4800-3107 FAX:06-4800-3108 Eメール:suzuki-k@most-sk.co.jp
Wismettacフーズ株式 会社	○	○						2017年:23トン 2018年:35トン 2019年:50トン	2017年:72トン 2018年:84トン 2019年:90トン				北米 欧州 香港 等	100トン	130トン								<ul style="list-style-type: none"> 海外自社拠点の販売網を活用。 物流最適化による安定供給+価格競争力の向上 和食レストランへの日本米の販売促進。 取組サプライヤ、品種の選定/追加。 	所在地:東京都中央区日本橋室町三丁目2番1号日本橋室町三井タワー15階 代表者氏名:代表取締役社長 辻川 弘 ホームページ: https://www.wismettac.com/ja/index.html 担当者氏名:臼井 慎二 電話番号:03-6870-2001 FAX:03-6870-2021 Eメール:Shinji.usui@wismettac.com	

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出口標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先					
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅				
株式会社恵千フーズ	○							2017年:0トン 2018年:0トン 2019年:50トン						中国	100トン											仕入先の見直しや中間マージン削減によるコスト削減	所在地:北海道千歳市上長都958 代表者氏名:代表取締役 石川 雅人 ホームページ:https://www.keisen-foods.com 担当者氏名:橋本 翼 電話番号:0123-40-1010 FAX:0123-40-1015 Eメール:info@keisen-foods.com
株式会社隅田屋商店	○							2017年:3トン 2018年:4.2トン 2019年:18トン						アメリカ シンガポール	70トン											・炊飯教室を通して個人客へ日本産米を美味しく炊く方法を伝え購買に繋げる ・高級寿司店へ炊飯指導を積極的にを行い日本産米が寿司好適米である事をダイレクトに伝え日本産米の実力を理解して頂き持続的な需要に繋げる	所在地:東京都墨田区東駒形1-6-1 代表者氏名:代表取締役 片山 真一 ホームページ:http://sumidaya.jp/ 担当者氏名:片山 真一 電話番号:03-3626-1135 FAX:03-3626-1130 Eメール:katayamas@sumidaya.jp
板橋貿易株式会社	○							2017年:7.8トン 2018年:12トン 2019年:40.9トン						中国	50トン											・円滑な輸出の構築 ・流通コスト削減を図る為、ネット販売及びギフト販売の拡大を目指す ・需要に適した包装形態の考案	所在地:東京都中央区銀座2-11-4 富善ビル3F 代表者氏名:板橋 達郎 ホームページ:https://www.itabashi-trading.com/ 担当者氏名:小澤 靖 電話番号:03-3248-1016 FAX:03-3248-1008 Eメール:ot@itabashi-trading.com
たじま農業協同組合 (JAたじま)	○	○						2017年:8トン 2018年:17トン 2019年:21トン	2017年:0.004万食 2018年:0.034万食 2019年:0.014万食						30トン	0.050万食									・オーガニック日本米の小袋包装商品開発を行う(300g~2kg) ・各国オーガニックショップとレストランの商物流を確立し提案方法を検討 ・各国オーガニック認証の法令等を確認する ・各国の業者にあわせて商物流を構築し、生産→流通→販売まで順の見える関係づくりをする ・輸出国における日本人学校での食育講座	所在地:兵庫県豊岡市九日市上町550-1 代表者氏名:代表理事組合長 太田 哲男 ホームページ:https://www.ja-tajima.or.jp/ 担当者氏名:塩見 真仁 電話番号:0796-24-2205 FAX:0796-24-6466 Eメール:shioji@ja-tajima.or.jp	
ジョイントファーム(株)	○				○			2017年:56トン 2018年:19トン 2019年:19トン								28トン										メディカルライス協会の称号を看板に、スーパーや病院に販売を掛けて、販路開拓をやって行きたい	所在地:新潟県南蒲原郡田上町原ヶ崎新田49-1 代表者氏名:大野 秀恩 ホームページ:https://www.genseimai.net 担当者氏名:大野 秀恩 電話番号:0256-41-5468 FAX:0256-41-5470 Eメール:info@genseimai.net
株式会社大潟村あきたこまち生産者協会	○	○			○			2017年:0.7トン 2018年:0.1トン 2019年:5.7トン	2017年:0万食 2018年:0万食 2019年:0.2万食						100トン	500万食									・自社でコンテナを仕立て、物流業者と連携し、中間の商社を外してマージン削減による物流コスト削減 ・大潟村内の企業と共同でバックご飯工場を稼働させ、家庭用の他、備蓄用としての提案 ・精米は、フレッシュさを訴求するために現地精米を推進	所在地:秋田県南秋田郡大潟村字西4丁目88番地 代表者氏名:代表取締役社長 涌井 徹 ホームページ:https://akitakomachi.co.jp 担当者氏名:加藤 貴之 電話番号:0185-45-2851 FAX:0185-45-2380 Eメール:kato@komachi-net.jp	
株式会社 松原米穀	○							2017年:0.5トン 2018年:6.4トン 2019年:10トン						香港 ニュージーランド 台湾	1,000トン											・人気のある北海道産米を多取または直販品種を用いて価格競争力のある商品として輸出 ・品質を維持するために脱炭素剤入り真空包装で輸出	所在地:北海道札幌市東区東雁来11条3丁目2番1号 代表者氏名:代表取締役 松原 久 ホームページ:https://www.dreamrice.co.jp/ 担当者氏名:常務取締役 松原 康真 電話番号:011-790-3759 FAX:011-790-3368 Eメール:y.matsubara@matsubaraheikoku.com
有限会社照沼農園	○							2017年:0トン 2018年:3トン 2019年:3トン						アメリカ シンガポール	20トン											・三ツ星お米マイスターを活用し現地飲食店に対面販売 ・農福連携で生産した米穀の販売 ・新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定	所在地:茨城県水戸市元石川町2724-1 代表者氏名:照沼洋平 担当者氏名:照沼洋平 TEL:029-248-6288 FAX:029-248-6289 Eメール:g23youhei@gmail.com

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先				
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅			
株式会社まいすたあ	○							2017年:38トン 2018年:78トン 2019年:216.0トン						香港	1,000トン										・顧客からのフィードバックされた情報を基に、生産者に栽培方法を伝達する。 ・中間マージン削減による流通コスト削減。	所在地:山形県東田川郡三川町大字青山字外川原192-1 代表者氏名:齋藤 一志 担当者氏名:齋藤 一志 電話番号:0235-66-5138 FAX:0235-66-5139
株式会社ライヴス	○			○	○			2018年:0.03トン			2017年:0.32キロリットル 2018年:0.69キロリットル 2019年:0.10キロリットル	2017年:0.17トン 2018年:0.35トン		台湾、シンガポール、フランス	54トン									・WCサイト構築による海外からの直接購入の仕組み化 ・弊社取引先ルートによる大手モールに出品されていない地域産品に絞った商品調達。	所在地:東京都渋谷区広尾1-13-1 フジキカイ広尾ビル5階 代表者氏名:清家 貴 ホームページ:http://www.lives.ne.jp 担当者氏名:安川 千夏 電話番号:03-5792-4408 FAX:03-5792-4412 Eメール:yasukawa@lives.ne.jp	
有限会社小幡農園	○							2018年:1.9トン 2019年:3.4トン 2020年:3.0トン						フランス、台湾、香港、アメリカ	12トン	1万食								・中間マージン削減による流通コスト削減。 ・既存取引先でのプロモーション推進、新規顧客の獲得。 ・特別栽培米の小袋販売(300g~1kg)による高品質米の安供給。 ・国際基準の生産体制の構築。 ・包装米飯の商品開発による新規販路の獲得。	所在地:長野県中野市大字柳沢1408-イ 代表者氏名:新井康寛 ホームページ:koyanaginouen@gmail.com 担当者氏名:新井康寛 電話番号:0269-26-0081 FAX:0269-38-0238 Eメール:koyanaginouen@gmail.com	
アイリスフーズ株式会社	○	○			○			2018年:1.0トン 2019年:2.0トン 2020年:3.0トン	2018年:10.0食 2019年:22万食 2020年:40万食			2018年:30トン 2019年:70トン 2020年:90トン			100トン	200万食					300トン			・「Amazon PBバックごはん」でFDAを取得しましたので、まずはUSA・EU(10か国)に「バックごはん」の展開を目指して、海外での需要調査と認知度UPに努めていきます。	所在地:宮城県仙台市青葉区中央2-1-7 代表者氏名:大山 登太郎 ホームページ:https://www.irisfoods.co.jp/ 担当者氏名:柴田 翔太郎 TEL:03-6383-3613 FAX:03-6383-4517 Eメール:shoutarou_shibata@irisohyama.co.jp	
謙 株式会社	○							2018年:2トン 2019年:2トン 2020年:2トン						イタリア	50トン									既存輸出先イタリアの現地専属アンバサダーを通じ、広く多彩なチャネルに新潟県認証特別栽培米の販売・拡大を図る。 イタリアの美譽を踏まえて欧州の新規販路の開拓を行う。	本社:東京都台東区台東4-22-6 営業所:新潟県三条市下大浦1191 代表者氏名:代表取締役 山谷秀昭 HP:www.wadachibio.co.jp TEL:0268-46-3301 Eメール:symatani@wadachibio.co.jp	
華明商事 株式会社	○							2017年:0トン 2018年:0トン 2019年:0トン						中国	100トン									品質向上コスト削減によって中国での競争力を向上させる。	所在地:大阪府大阪市北区豊崎3-10-2 1&F梅田B04 代表者氏名:王 暉 ホームページ:http://www.kameisyoji.com/ 担当者氏名:王 暉 電話番号:06-6371-6618 FAX:06-6371-6619 Eメール:info@kameisyoji.com	
株式会社パン・パン フィック・インターナショナルホールディングス	○	○	○	○				2018年:0トン 2019年:0トン 2020年:0トン	2018年:2万食 2019年:3万食 2020年:16万食	2018年:51百万円 2019年:75百万円 2020年:186百万円	2018年:18キロリットル 2019年:14キロリットル 2020年:85キロリットル		香港	1000トン	70万食	400百万円	300キロリットル						日本米の美味しさを現地顧客に伝達する事を主目的と致します。産地から現地顧客が食するまでの品質維持とその販促活動に注力します。また、玄米での輸入を行い、現地で自社精米を致します。鮮度保持の管理、販売に向けて独自の物流倉庫を各拠点に設け、普及活動に従事します。自社店舗の販売に加えBtoB卸業者を立ち上げます。そこで現地日本食レストラン始めとする飲食店、現地小売店への卸販売を実施して参ります。	所在地:東京都目黒区青葉台2-19-10 代表者氏名:吉田 直樹 ホームページ:https://ppih.co.jp/ 担当者氏名:林 亮樹 電話番号:042-512-7294 FAX:03-042-512-1296 Eメール:m-hayashi@donki.co.jp		
百農社ジャパン合同会社	○							2018年:0トン 2019年:0トン 2020年:0トン						香港										所在地:東京都千代田区一番町6番地 代表者氏名:西田宗生 ホームページ: https://www.omusubi.store/en/ 担当者氏名:アンナ チョウ Eメール:anna.chou@hyakunousha.com		

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先					
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅				
テーブルマーク(株)		○						2017年:111万食 2018年:120万食 2019年:148万食							180万食											<ul style="list-style-type: none"> 品質を訴求するために使用原料の見直しを行う 販売商社との連携を密に行い、新たな販売先の発掘に努める 	所在地:東京都中央区築地6-4-10 代表者氏名:香川 雅司 ホームページ: https://www.tablemark.co.jp/index.html 担当者氏名:坂東 麻由 電話番号:03-3546-1245 FAX:03-3546-1203 Eメール:mayu.bando@tablemark.co.jp
株式会社プリミティブドライブ		○	○	○				2017年:2,952食 2018年:1,92万食 2019年:2,88万食						中国	12万食	10百万円		36キロロリットル								<ul style="list-style-type: none"> 百貨店、スーパー、コンビニなどオンラインビジネスパートナーとの連携 展示会、オンライン商談会などを活用、現地バイヤーや事業者との連携 海外の友人・知人ネットワーク(会社経営者など)への協力依頼 	所在地福岡市中央区大名2-8-18 天神ハルケル7階 代表者氏名徳永 真木子 HP: http://www.primitive-drive.co.jp 担当者氏名:任 輝(ニキ) / 簡井 文(ツツイアキ) TEL:092-735-1077 FAX:092-735-1093 Eメール:m-tokunaga@primitive-drive.co.jp
株式会社 ウーケ		○						2017年:30万食 2018年:27万食 2019年:30万食						香港 中国 イギリス シンガポール オーストラリア他	100万食											<ul style="list-style-type: none"> グループ企業の現地法人と連携を図りながら兼業包装米飯市場の拡大を目指します。 	所在地:富山県下新川郡入善町下飯野232番地の5 代表者氏名:代表取締役社長 花畑 佳史 HP: http://www.wooke.co.jp/ 担当者氏名:管理部 大島 正裕 TEL:0765-76-0023 FAX:0765-76-0046 Eメール:hanabata-yoshifumi@akafuji.co.jp、ooshima-masahiro@akafuji.co.jp
越後製菓株式会社		○	○					2017年:1百万円 2018年:1百万円 2019年:0百万円	2017年:385百万円 2018年:275百万円 2019年:120百万円					韓国 東南アジア 北米	10百万円	500百万円			50百万円						<ul style="list-style-type: none"> 流通の見直しや輸出港指定により流通コスト、輸送コストの削減 賞味期間の延長を行い品質の訴求を推進 海外向け商品の開発を積極的に行う。(相手国商品の開発) 	所在地:新潟県長岡市呉服町1-4-5 代表者氏名:代表取締役会長 星野 一郎 ホームページ: https://www.echigoseika.co.jp 担当者氏名:関矢 亮祐 電話番号:0258-84-2036 FAX:0258-84-2288 Eメール:k-sekiya@echigoseika.co.jp	
株式会社晴海屋			○					2017年:35百万円 2018年:40百万円 2019年:55百万円						アメリカ EU		180百万円										<ul style="list-style-type: none"> コロナ化の中で、商品コンセプト及び、ブランド設計を行い2021年9月から現地代理店と組んで、日本のお米を使用した商品の良さを訴求するプロモーション活動をおこなっていく 	所在地:京都市右京区西院西貝川町99番地 代表者氏名:晴海 悠太 ホームページ: https://narumiya.co.jp/ 担当者氏名:晴海 悠太 電話番号:075-881-0882 FAX:075-881-0883 Eメール:1115narumiya@gmail.com
森白製菓株式会社			○					2017年:2百万円 2018年:5百万円 2019年:11百万円						中国 アメリカ 香港 台湾		35百万円										<ul style="list-style-type: none"> 賞味期限を1年にしたシリーズを開発したので、これを武器に販路を拓く 販売地域によって好まれる味が違う為、レギュレーションも合わせてその地域ごとの商品構成を創り上げる 健康なお菓子を訴求する 	所在地:岐阜県羽島市小熊町4-474 代表者氏名:森 充広 ホームページ: https://morihaku.co.jp/ 担当者氏名:森 充広 電話番号:058-392-9000 FAX:058-391-5144 Eメール:mitsuhiro@morihaku.co.jp
岩塚製菓株式会社			○					2017年:0百万円 2018年:15百万円 2019年:12百万円						北米 アジア(韓国、台湾)		30百万円										<ul style="list-style-type: none"> 輸出規制対応や賞味期限延長に対応した商品政策と準備 自社関連会社との連携強化及び商売の実現 	所在地:新潟県長岡市浦0750番地 代表者氏名:代表取締役社長 横 春夫 ホームページ: http://www.watsukaseika.co.jp/ 担当者氏名:長谷川 勇太 電話番号:0258-92-4111 FAX:0258-92-3124 Eメール:hasegawayuta@watsukaseika.co.jp
株式会社 金吾堂製菓			○					2017年:40百万円 2018年:40百万円 2019年:45百万円						アメリカ、台湾		350百万円										<ul style="list-style-type: none"> 現地大手小売業への販路拡大及び商品開発 現地優良ディストリビューターの選定 弊社ネットワークを活用した販路拡大 既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 現地優良ディストリビューターの選定 	所在地:東京都中野区弥生町4-14-4 代表者氏名:堀田 剛士 ホームページ: http://kingodo.co.jp 担当者氏名:安井 敏之 電話番号:03-3381-7911 FAX:03-3384-7273 Eメール:t-yasui@kingodo.co.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先				
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅			
(株)TAVISTORY					○			2017年:3トン 2018年:3トン 2019年:0トン						ベトナム 台湾 シンガポール				50百万円				1,000トン			<ul style="list-style-type: none"> 生産者及び製粉会社との連携により中間マージン削減し流通コスト削減。 GF最終加工商品の販売、原料米粉ミックスの販売を本立てで幅広く対応 現地パートナーへのサンプルおよびレシピ提供等営業協力強化 国内輸出業者へのサンプルおよびレシピ提供等営業協力強化 	所在地:福井県あわら市上善33-40 代表者氏名:伊藤 武範 ホームページ:Tavistory.com 担当者氏名:伊藤 未佳 電話番号:0776-89-1825 FAX:0776-89-1826 Eメール:Mika.ito@tavistory.com
小林生麺株式会社					○									アメリカ EU								600トン			<ul style="list-style-type: none"> 新工場設立による製造数強化及び製造コストの削減 現地(アメリカ)物流倉庫の確保 展示会及びターゲット市場での試食会の開催 通販強化(小売市場及びネット通販) 新商品の開発(プロテイン配合麺、昆虫食配合麺等) 	所在地:岐阜県岐阜市白山町2丁目23番地 代表者氏名:小林 俊夫 ホームページ: http://www.kobayashiseimen.jp/ 担当者氏名:小林 宏輝 電話番号:058-262-9374 FAX:058-267-3268 Eメール:h.kobayashi@kobayashiseimen.jp
熊本製粉株式会社					○									アメリカ								600トン			<p>グルテンフリー市場規模として最大の市場である米国向けに、顧客に向けた当社米粉の品質優位性のアピールを引き続き行い、グルテンフリーパン、ケーキなどのベーカリーへの原料用としての需要獲得、米粉の輸出販売拡大に向けて取り組む</p>	所在地:熊本県熊本市西区花園1丁目25-1 代表者氏名:宮本 貴治 ホームページ:https://www.bears-k.co.jp/ 担当者氏名:海外事業部 藤本 マンナ 電話番号:096-355-1264 FAX:096-355-1264 Eメール:kaigai-jigy@bears-k.co.jp
小城製粉株式会社					○									ドイツ								100トン			<ul style="list-style-type: none"> 更なるコスト削減を行い、販売価格面での優位性を高める 和菓子業社としての米粉の販売を検討 新たな製粉機を仕入れて製造コストを削減する 	所在地:鹿児島県薩摩川内市隈之城町1892 代表者氏名:能勢 勝哉 ホームページ:htp://kojoseifun.co.jp 担当者氏名:小城 吉輝 電話番号:0996-22-4161 FAX:0996-20-3973 Eメール:kjose@mocha.ocn.ne.jp
日の本製粉株式会社					○									アメリカ フランス								50トン			<ul style="list-style-type: none"> 流通の見直しを実施し、コスト削減。 クワンラベルのペーカリー(パン)向け品質を訴求するために、添加物不使用に拘る。アルファ化した米粉の研究と開発も重要 	所在地:栃木県小山市若木町3-2-15 代表者氏名:黒田 寛 ホームページ:https://www.hi-kokufun.com/ 担当者氏名:黒田 勝 電話番号:0285-22-1157 FAX:0285-24-0669 Eメール:m-kuroda@hi-kokufun.com
みたけ食品工業株式会社					○									シンガポール オーストラリア アメリカ フランス 香港								50トン			<ul style="list-style-type: none"> 現地顧客とのパイプを強くし、流通網を増やす オンライン展示会、商談会などを活用して新規顧客を開拓する 	所在地:埼玉県戸田市本町1-5-7 代表者氏名:八田 武治 ホームページ:htp://www.mitake-shokuhin.co.jp 担当者氏名:工藤 由紀子 電話番号:048-441-3420 FAX:048-442-3567 Eメール:kudo@mitake-shokuhin.co.jp
日本ハム株式会社					○									アメリカ								50トン			<ul style="list-style-type: none"> 流通の見直しや中間マージン削減による流通コスト削減。 品質を訴求するための現地プロモーションを推進。 	所在地:大阪市北区梅田二丁目4番9号ブリーゼタワー 代表者氏名:畑 佳秀 ホームページ: https://www.nipponham.co.jp/ 担当者氏名:金谷 秀一 電話番号:03-4555-8481 FAX:03-4555-8573 Eメール:sy.kanaya@nipponham.co.jp
株式会社波里					○									米穀 シンガポール 香港								100トン			<ul style="list-style-type: none"> 日本国内販売米粉でのマーケットシェア確立。第三者認証FSSC22000を2019年7月に取得、ノングルテン米粉の製造工程管理(GAS規格)を2021年6月に取得、ノングルテン米粉の製品認証(アレルギー食品)を2021年7月に取得予定。米穀グルテンフリー市場において、より品質を重視した日本産米粉の消費ニーズが見込まれ、さらに米国内で認知度のGFCO認証取得し、より安心感を高める 	所在地:栃木県佐野市村上町903 代表者氏名:藤波 孝幸 HP:htp://www.namisato.co.jp 担当者氏名:山本 直之 TEL:0283-23-7331 FAX:0281-23-5401 Eメール:n-yamamoto@namisato.co.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	飲料・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等		
マルハニチロ株式会社																			76,800袋		<ul style="list-style-type: none"> 現地大手外食チェーンとのコラボレーションをおこない、同レストランチェーンのブランド力を生かした炒飯などの加工品を販売展開する。 EC市場に「日本産原料使用」「日本加工」というワードを用いたうえで、家庭用冷凍食品のパッケージで販売展開する。 	所在地:東京都江東区豊洲3-2-20 代表者氏名:代表取締役社長 池見賢 ホームページ:https://www.maruha-nichiro.co.jp/home.html 担当者氏名:橋本 廣樹 電話番号:03-6833-2666 FAX:03-6833-0098 Eメール:ya-hashimoto@maruha-nichiro.co.jp
クール北海道				○						2017年:1.2キロリットル 2018年:2.5キロリットル 2019年:6.0キロリットル			ベトナム				30キロリットル				<ul style="list-style-type: none"> “Hokkaido”ブランドを活かし、海産品等の北海道産品との取引がある高級和食店をターゲットに、北海道産品と合わせてメニューを提案し、販路拡大を行っている。 同じく、北海道産品と合わせて輸出を行うことで経費削減を行う。 	所在地:北海道札幌市中央区北3条西3丁目1-5 井門札幌北三栄ビル 代表者氏名:小宮澤健司 HP:https://www.cool-hokkaido.jp 担当者氏名:松浦 武志 TEL:011-200-1196 FAX:011-272-0096 Eメール:takeshi.matsuura@cool-hokkaido.jp
白鶴酒造				○						2017年:3,011キロリットル 2018年:3,146キロリットル 2019年:2,516キロリットル			アメリカ カナダ 韓国 中国 台湾 香港 タイ マレーシア インド オーストラリア ニュージーランド 他			5,400 キロリットル				<ul style="list-style-type: none"> 当社現地関連企業を含むネットワークを活用した販路拡大 現地グループ会社の販売体制強化 輸出専用商品の開発による物流コスト、製造コスト、流通コストの削減 既存市場においては直接輸出促進による流通コスト削減 既存市場と新規市場においては間接輸出を推進し新規市場獲得・育成する。 高度外国人材の活用・登用 海外主要市場デモグラフィリサーチを推進 	所在地:神戸市東灘区住吉南町4丁目5番5号 代表者氏名:嘉納 健二 HP:https://www.hakutsuru.co.jp/ 担当者氏名:齋藤 一郎 TEL:078-822-8921 FAX:078-841-8332 Eメール:international@hakutsuru.co.jp	
尾畑酒造株式会社				○						2017年:15キロリットル 2018年:18キロリットル 2019年:15キロリットル			アメリカ シンガポール 香港			30キロリットル				<ul style="list-style-type: none"> 既存取引先との同行推進、新規顧客獲得しての販路拡大 中間マージン削減による流通コスト削減 ITやEコマースの活用 現地優良ディストリビューターの選定、ITやEコマースの活用 	所在地:新潟県佐渡市真野新町449 代表者氏名:代表取締役社長 平島 健 HP:https://www.obata-shuzo.com 担当者氏名:尾畑留美子 TEL:0259-55-3171 FAX:0259-55-4215 Eメール:rumiko.obata@obata-shuzo.com	
人気酒造株式会社				○						2017年:12キロリットル 2018年:19キロリットル 2019年:18.5キロリットル			アメリカ 台湾 香港 スウェーデン スルウェー スイス ドイツ イタリア フランス 他			30キロリットル				<ul style="list-style-type: none"> アリババのプラットフォームを利用して新規輸出先の獲得 現地の状況に合わせた販売促進を行い、輸出量の拡大 現地の既存取引先との同行推進し、新規顧客の獲得 新しい輸出先国では、現地優良ディストリビューターの選定。 	所在地:福島県二本松市山田470番地 代表者氏名:遊佐勇人 HP:www.ninki.co.jp 担当者氏名:遊佐勇人 TEL:090-3128-3119 FAX:0243-23-2098 Eメール:yujin@ninki.co.jp	
大関株式会社				○						2017年:1,515キロリットル 2018年:1,630キロリットル 2019年:1,450キロリットル			アメリカ 中国 台湾 シンガポール 他40ヶ国以上			3,000キロリットル				<ul style="list-style-type: none"> 弊社ネットワークを活用した販路拡大 既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 現状取組代理店との更なる関係強化 	所在地:兵庫県西宮市今津出在家町4番9号 代表者氏名:長部訓子 HP:https://www.ozeki.co.jp 担当者氏名:坪田大作 TEL:0798-32-2123 Eメール:daisaku.tsubota@ozeki.co.jp	
株式会社シーアンドイー			○	○						3,800 キロリットル			中国		100百万円	20,000 キロリットル				<ul style="list-style-type: none"> 在留中国人によるロコミを活用した広報活動 現地法人による、ネットワークを活用した販路拡大 中間マージン削減による流通コスト削減 日本食レストランとの連携による販路拡大 	所在地:福岡県福岡市博多区薬港本町6-1 福岡印刷倉庫4F 代表者氏名:魚住昌彦 ホームページ:https://cande.jp/ 担当者氏名:魚住昌彦 TEL:092-983-8111 FAX:092-983-8112 Eメール:u@cande.jp	
新義豊株式会社	○			○									イギリス 台湾	300トン		500キロリットル				<ul style="list-style-type: none"> 弊社ネットワークを活用した販路拡大 現地の商社との連携 現地の見本市・展示会に出席 	所在地:福岡市博多区博多駅南3-17-15シャトーフクセン402 代表者氏名:林 紀全(りん きぜん) HP:https://www.shinghou.com 担当者氏名:林 紀全 TEL:092-984-3200 FAX:092-303-8179 Eメール:service@shinghou.com	

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先			
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅		
株式会社SUBヒロハ マコーポレーション	○							2020年 2.1トン						インド	80トン									・玄米の状態です。インドへ輸出を行い、現地で精米を行う。 ・インドにある合弁会社で経営する日本食レストランの既存店8店舗の主にロール寿司に使用。 ・2024年までに直営店で10店舗、2026年までにフランチャイズモデルで100店舗を計画。	所在地:東京墨田区石原2-28-11 ヒロハビル5階 代表者氏名:本多 康二郎 HP:sub-hirohama.com 担当者氏名:本多 康二郎 TEL:03-5637-8780 FAX:03-5637-8781 Eメール:k-honda@sub-hirohama.com
株式会社横山商店	○													中国	1,000トン									・弊社ネットワークを活用した輸出来の集荷。 ・生産者の利益満足と共に、携わる皆様のウイン・ウイン関係の構築。 ・日本農業国際交流協会様の誘導による現地優良ディストリビューターの確保。 ・中間マージン削減による流通コスト削減。	所在地:新潟県村上市山口412 代表者氏名:横山 一哉 HP:https://www.yokoyamashouten.jp/ 担当者氏名:横山 浩 TEL:0254-62-3256 FAX:0254-62-3256 Eメール:info@yokoyamashouten.jp
三和トレーディング 株式会社	○			○											500トン									・今まで培ってきた弊社ネットワークを活用した販路拡大。 ・中間マージン削減による流通コストの削減。 ・既存取引先を活用し、現地卸売業者との連携拡充により、積極的に良質な日本産農産物を海外に売り込む。	所在地:東京都文京区本郷3丁目26-4ド ルミ本郷・東京ササキビル6F 代表者氏名:代表取締役 高原 龍一 HP:https://www.sanwatc.com/ 担当者氏名:高原 龍一 TEL:03-3830-0020 FAX:03-3830-0021 Eメール:th@swtc.jp/nl@swtc.jp
株式会社コンチャレ	○			○										香港	300トン									・月間20tの引き合いをいただいています。この度の引き合いを成功させ、コメ輸出の家種とし、今後の販路拡大に取り組みます。また、2022年4月に酒販免許の申請を行います。2022年7月からは日本酒の輸出もできるようになります。日本酒についてはこれまで度も引き合いがございましたが、酒販免許がないことから取り組めておりませんでした。コメ海外市場拡大戦略プロジェクトに協力ではあります。貢献できれば幸いです。	所在地:山口県下関市小月杉道2-12-10 代表者氏名:今村 博哉 HP:https://www.conchalle.com 担当者氏名:今村 博哉 TEL:080-1902-0377 Eメール:j-imamura@conchalle.com
株式会社つじ農園	○	○						2018年 0.1トン						香港	25万食									・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・直接交渉によるコスト削減、利益拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減	所在地:三重県津市大里総合町1211 代表者氏名:辻 武史 HP:www.tarafuku.org 担当者氏名:辻 武史 TEL:059-202-2205 FAX:059-993-0912 Eメール:info@tarafuku.org
カルビー株式会社			○											中国		300百万円								・中国Alibabaサイトに旗艦店開設 ・EC販売Platform拡大:Alibaba→JD→TIKTOK→Pinduoduo ・ECマーケットでの認知度拡大後Real市場の専門店中心拡大 ・米菓商品SKU拡大	所在地:東京都千代田区丸の内1-8-3丸の内トラストタワー本館22F 代表者氏名:伊藤 秀一 HP:https://www.calbee.co.jp/ 担当者氏名:金 暲佑(キム コンウ) TEL:070-3853-7999 FAX:03-6860-7556 Eメール:g.kim@calbee.co.jp
古伊万里酒造 有限会社				○										中国 韓国				15キロリットル						・現地プロモーターを活用した市場調査と販路拡大 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定	所在地:佐賀県伊万里市二里町中里甲3288-1 代表者氏名:代表取締役 前田くみ子 HP:www.sake-koimari.jp 担当者氏名:前田 くみ子 TEL:0955-23-2516 FAX:0955-23-8560 Eメール:info@sake-koimari.jp
秋田屋株式会社	○							2018:162トン 2019:190トン 2020:220トン						シンガポール イギリス(ロンドン)	597トン									・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・戦略的輸出基地と連携し、展示会やイベントへの共同出展	所在地:秋田県横手市平鹿町榎見内字三ツ屋92-1 代表者氏名:渡部 一男 HP:https://akitaya.jp/ 担当者氏名:渡部 美樹子 TEL:0182-38-8172 FAX:0182-38-8152 Eメール:info@akitaya.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績						主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先		
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	焼酎・米焼酎	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	包装餅		コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅				
合資会社光武酒造場				○							2018年6キロリットル 2019年8キロリットル 2020年8キロリットル			中国、韓国、香港、タイ、シンガポール、オーストラリア、ブラジル				50キロリットル						・現地優良ディストリビューターの選定 ・既存取引先との取扱いアイテム増加、新規顧客の獲得 ・現地展示会、現地商談会への参加 ・輸出専用のオリジナル商品の開発	所在地: 佐賀県唐津市浜町2421番地 代表者氏名: 光武博之 HP: https://www.kinpa.jp/ 担当者氏名: 光武晋宏 TEL: 0954-62-3033 FAX: 0954-62-3075 Eメール: k-mitsutake@kinpa.jp
天吹酒造合資会社				○							2018年31キロリットル 2019年31キロリットル 2020年29キロリットル			アメリカ、香港、ドイツ				72キロリットル						・現地優良ディストリビューターの選定 ・既存取引先との取扱いアイテム増加、新規顧客の獲得 ・現地展示会、現地商談会への参加 ・輸出専用のオリジナル商品の開発	所在地: 佐賀県三養基郡みやき町大字東尾2894 代表者氏名: 木下社太郎 HP: https://www.amabuki.co.jp/ 担当者氏名: 木下社太郎 / 細川 航 TEL: 0942-89-2001 FAX: 0942-89-3450 Eメール: sotaro@amabuki.co.jp / hosokawa@amabuki.co.jp
株式会社加藤公平商店	○													ドイツ				30トン						・現地優良ディストリビューターの選定	所在地: 千葉県香取郡多古町五道3648-3 代表者氏名: 加藤正義 HP: https://takomai.co.jp/ 担当者氏名: 加藤正義 TEL: 0479-76-8411 FAX: 0479-76-8258 Eメール: moc624@eagle.ocn.ne.jp
矢野酒造株式会社				○							2018年0.8キロリットル 2019年1.2キロリットル 2020年2.4キロリットル			中国、香港、台湾、シンガポール、マレーシア、ポーランド、フランス				10キロリットル						・既存取引先との同行、展示会等への積極的な参加 ・現地優良ディストリビューターの選定 ・輸出業者の再選定も検討する ・多言語に対応した販促物の作成 ・佐賀県をはじめとした行政や県内同業他社との連携 ・輸出先のニーズの即した新商品、ラベルの開発 ・輸出先での試飲会の開催 ・現地インフルエンサー等の活用 ・商品管理、飲み方、ペアリング等の指導	所在地: 佐賀県唐津市大字高津原3903-1 代表者氏名: HP: http://www.yanoshozou.jp 担当者氏名: 矢野元英 TEL: 0954-63-2008 FAX: 0954-63-2363 Eメール: yanosake@mocha.ocn.ne.jp
株式会社青木ビジネス企画センター	○										2018年 2019年 2020年24トン			中国				300トン						・弊社の独自なネットワーク(各地方政府等)を活用した販路拡大 ・中間マージン削減、流通ルートの簡略化による流通コスト削減 ・リピーター頂けるように体制作りと同時に、新規顧客の獲得 ・各地方の有力卸会社との協力に取り組み、お米のプロモーション等を行う	所在地: 北海道札幌市北区南生町1丁目3-5 代表者氏名: 青木 雅典 HP: https://aoki-bkc.jp/ 担当者氏名: 劉 曉晴 TEL: 011-776-7609 FAX: 011-788-9100 Eメール: liu-gyoken@aoki-bkc.jp (gyoken2006@gmail.com)
玉乃光酒造株式会社				○							2018年101キロリットル 2019年105キロリットル 2020年97キロリットル			アメリカ、カナダ、シンガポール、タイ、ベトナム				200キロリットル						・当社ネットワークを活用した直接取引の充実化 ・粗利率の高い商品の販促 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・ECビジネスへの販路拡大	所在地: 京都府京都市伏見区東堺町545-2 代表者氏名: 丸山 恒生 HP: http://www.tamanohikari.co.jp 担当者氏名: 深井 優吏 TEL: 075-611-5000 FAX: 075-601-0004 Eメール: y.fuka@tamanohikari.co.jp
日本盛株式会社				○							2018年620キロリットル 2019年632キロリットル 2020年556キロリットル			アメリカ、中国				900キロリットル						・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定 ・越境ECを利用した販売 ・SNSを活用した認知度向上、ファン獲得等々	所在地: 兵庫県西宮市用海町4番57号 代表者氏名: 代表取締役社長 森本太郎 HP: https://www.nihonsakari.co.jp 担当者氏名: 国際事業部 野村考司 TEL: 0798 32 2516 FAX: 0798 36 9654 Eメール: Takashi.nomura@nihonsakari.co.jp
黄桜株式会社				○							2018年950キロリットル 2019年850キロリットル 2020年950キロリットル			アメリカ、中国、韓国、ドイツ、フランス、韓国、他				2000キロリットル						・弊社及び代理店ネットワークを活用した販路拡大 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定 ・現地系チャネルの開拓	所在地: 京都府京都市伏見区横大路下三橋原町53 代表者氏名: 松本 真治 HP: https://kizakura.co.jp 担当者氏名: 東條 大樹 TEL: 075-611-8115 FAX: 075-611-8177 Eメール: tojo@kzappa.co.jp

企業・団体名	輸出品目								輸出実績						主な輸出先国	2025年までの輸出目標								輸出拡大に向けた取組方針	連絡先	
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	焼酎・酎類	冷凍米飯等	包装餅		コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	包装餅		コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅				
株式会社ARC-マイメックス	○			○	○										40トン				4320キロリットル						・弊社ネットワークを活用した販路開拓 ・自社エージェントの現地派遣による市場調査並びに顧客開拓 ・米粉加工品の新規開発、現地エージェントから情報収集による商品開発 ・現地優良ディストリビューターの情報収集並びに開拓。	所在地: 栃木県栃木市岩舟町681-1 代表者氏名: 坂本 光治 HP: https://arc-maimex.com/ 担当者氏名: 長 幸男 TEL: 0282-25-7503 TEL: 0282-25-7504 FAX: 0282-25-7504 Eメール: cho@arclog.in
石橋商店	○														600トン										・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・現地ディストリビューターの創設	所在地: 石川県金沢市若宮2丁目30番地 代表者氏名: 石橋 隆太郎 HP: 担当者氏名: 中根 秀樹 TEL: 078-265-7885 TEL: 078-265-5206 FAX: 078-265-5206 Eメール: r-ishibashi@sankichi-moyashi.com/ hideki.nakane.6.16@gmail.com
株式会社ツナギ	○	○			○										30トン	10万食			10トン						・全国100以上のお米産直農家ネットワークを活用した多品種 ・海外富裕層向け特A基準の高級米の品揃え豊富 ・有機栽培米・自然栽培米など希少価値の高い商品の輸出 ・グルテンフリーの米粉やバックライス(慣行・有機)の販路拡大 ・バックライス工場の連携 ・国内物流コストの削減	所在地: 東京都渋谷区代々木1-25-5 BIZSMART代々木234号 代表者氏名: 江原 和美 HP: https://www.tsunagi-japan.co.jp/ 担当者氏名: 江原 和美 TEL: 03-6821-2088 FAX: 03-6821-2089 Eメール: ebara@tsunagi-japan.co.jp
菊正宗酒造株式会社				○								2018年960キロリットル 2019年1080キロリットル 2020年890キロリットル			中国、アメリカ他				1600キロリットル						・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良インポーター・ディストリビューターの選定	所在地: 兵庫県神戸市東灘区御影本町1-7-15 代表者氏名: 嘉納治郎右衛門 HP: https://www.kikumasamune.co.jp 担当者氏名: 嘉納 和典 TEL: 078-854-1042 FAX: 078-854-1025 Eメール: m-fukui@kikumasamune.co.jp
株式会社芦別RICE	○																								・既存取引先と同行推進を行い、生産者の顔が見える体制である事を積極的にアピールする。 ・商談会などを用いて、新規顧客を積極的に確保する。	所在地: 北海道芦別市常盤町1375番地 代表者氏名: 矢野 裕一 HP: 担当者氏名: 沼田 哲男 TEL: 0124-22-8187 FAX: 0124-22-5890 Eメール: numata@rice.jp
株式会社宮田	○																								・四洲集團のネットワークを活用し、一般消費者市場と業務用市場を開拓輸出量を拡大へ ・現地需要を的確に把握した上で商流の構築、強化	所在地: 千葉県松戸市和名ヶ谷950-1 代表者氏名: 鹿 達俊 HP: http://www.miyata-net.co.jp/ 担当者氏名: 千 儀玲 TEL: 047-369-2648 FAX: 047-369-2612 Eメール: y-weiling@miyata-net.co.jp
有限会社エコ・ライス新潟	○			○	○							2018年0トン 2019年0トン 2020年32.31トン			アメリカ フランス アラブ首長国連邦				90トン				1キロリットル	2トン	・ネットワークの拡大 ・直接輸出と間接輸出を国ごとに分ける。 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・当社製品の代理店契約を推進 ・ターゲット国での認知度を上げるためのイベント開催 ・JETRO主催の輸出イベントへの参加	所在地: 新潟県長岡市臨川新田町字前島970-100 代表者氏名: 代表取締役 豊永有 HP: http://eco-rice.jp/ 担当者氏名: ヴァグア ナタナエル TEL: 0258-66-0070 FAX: 0258-66-0447 Eメール: office@eco-rice.jp
株式会社ビーンスター	○																								・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・現地優良ディストリビューターの選定	所在地: 東京都江東区平野3-2-6木場パークビル2F 代表者氏名: 山下 幹和 ホームページ: https://beanstar.jp/ 担当者氏名: 小池 茂雄 TEL: 03-6435-5366 FAX: 03-6458-5430 Eメール: koike@beanstar.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績						主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先		
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	包装餅		コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅				
株式会社ING	○																							・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・現地優良ディストリビューターの選定	所在地:東京都台東区寿3-20-7-101 代表者氏名:大原 龍也 ホームページ:http://ing-inc.jp/company.html 担当者氏名:小池 茂雄 TEL:03-6231-6260 FAX:03-6240-3098 Eメール:koke@ing-inc.jp
株式会社芳コーポレーション	○	○																						・安定供給を実施するために契約農場と精米工場の新設を計画、それにより複数年契約の実施 ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・生産から販売、流通を1社で行い、中間マージン削減による流通コスト削減 ・異業種とのタイアップ、青果・和菓子などのセット販売 ・現地優良ディストリビューターの選定	所在地:東京都品川区南品川5丁目11-48 代表者氏名:高橋秀満 ホームページ:https://yoshi-corporation.com 担当者氏名:高橋秀満 TEL:03-5460-1105 FAX:03-5460-1183 Eメール:yoshi.corp@gmail.com
株式会社吉兆業	○																							・流通の見直しや中間マージン削減による流通コスト削減の為、需要者への直輸出を基本とする。 ・現地でのお届けを実現するため、販売会社を設立する。 ・販売会社をベースに品質を訴求するために長期的には現地精米を推進する。	所在地:新潟県南魚沼市中203番地1 代表者氏名:北本健一郎 ホームページ:http://kichorak.com/ 担当者氏名:水野義彦 TEL:025-788-1230 FAX:025-788-1430 Eメール:yminizuno@kichorak.com
アイリスオーヤマ株式会社	○	○																						・現地法人など弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減(ダイレクトマーケティング)による流通コスト削減 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・ブランド米シリーズなど付加価値品の積極投入	所在地:宮城県仙台市青葉区五橋2-12-1 代表者氏名:代表取締役社長 大山晃弘 ホームページ: https://www.irisoyama.co.jp/ 担当者氏名:小山廣志 TEL:090-4435-3519 FAX: Eメール:yasushi_oyama@irisoyama.co.jp
東川町農業協同組合	○	○		○																				・実需者との直接交渉(数量・価格決定) ・海外への訪問(現地でのイベント開催)と東川町への招待による交流機会創出(生産者等) ・輸出先(国数)の拡大(コメ食文化のない国:市場の開拓)	所在地:北海道上川郡東川町西町1丁目5番1号 代表者氏名:代表理事組合長 樺井 功 ホームページ: 担当者氏名:営業販売部課長 山下裕輝 TEL:0166-82-2121 FAX:0166-82-2557 Eメール:hanbaibu@ja-higashikawa.or.jp
株式会社マックスファーム			○		○																			・実需者との直接交渉(数量・価格決定) ・海外への訪問(現地でのイベント開催)と東川町への招待による交流機会創出(生産者等) ・輸出先(国数)の拡大(コメ食文化のない国:市場の開拓)	所在地:滋賀県甲賀市信楽町神山1328 代表者氏名:不破 紅樹 ホームページ: 担当者氏名:品山 かおり TEL:080-6497-8495 FAX:0748-82-8025 Eメール:shinayamak@gmail.com
天廣酒造株式会社				○																				・過去3回海外展示会へ出展した経験やネットワークを活かし販路を拡大する。 ・欧州の外食店にコネクションがある企業との連携により、ニーズに応えた日本米を輸出する。 ・海外でまだ取り扱われていない日本米の品種をピックアップし、海外のニーズに合わせて輸出する。 ・当社の開発力を活かし、海外で求められる米粉やバスタなども国内で加工し輸出する。	所在地:栃木県大田原市蛭畑2166 代表者氏名:尾崎宗範 ホームページ:https://www.tentak.co.jp 担当者氏名:尾崎宗範 TEL:0287-98-2107 FAX:0287-98-2108 Eメール:ozaki@tentaka.co.jp
株式会社三三九	○	○																						・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得(シンガポール・マレーシア) ・現地優良ディストリビューターの選定(インド、スウェーデン・北欧)	所在地:京都府京都市下京区朱雀堂蔵町74番地 代表者氏名:河村充重 ホームページ:http://www.339.co.jp 担当者氏名:河村充重 TEL:075-311-9515 FAX:075-311-9525 Eメール:kawamura@339.co.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先				
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅			
合資会社羽生惣吾商店	○													0.3トン	0.3万食										<ul style="list-style-type: none"> ・JETRO等の関係機関、株式会社阪急阪神エクスプレスと連携したプロモーション活動等の展開により、産地と実需者による「B to B 取引」を強化 ・京都産の強みである「より甘さ」を感じていただくことのできる「お米の食べ方」を併せてPRすることにより、ターゲット国への輸出を拡大 ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・現地優良な越境EC やデистриビューターの選定 	所在地:千葉県香取市佐原02116番地 代表者氏名:羽生惣吾 ホームページ: https://hanyusogoyoten.co.jp/ 担当者氏名:銅飯俣 TEL:0478-52-2212 FAX:0478-52-5853 Eメール:dosaka@hanyusogoyoten.co.jp
株式会社ムシロジックホールディングス	○	○			○									300トン											<ul style="list-style-type: none"> ・弊社が有する外国人材の組合を通じたネットワークを活用し、ベトナムを中心として販路を拡大する ・千葉県一の稲作地帯を背景として、米産商売の機能を活かした流通短縮化を行いコスト削減を行う事で、生産者の手取り確保と実需の安定価格の両立を目指した取組を推進する ・ベトナムでの現地駐在員により新規営業活動により、海外において日本産米の新たなニーズの収集と商品開発を推進する 	所在地:東京都京都市左京区一乗寺里/西町78 代表者氏名:佐藤友紀子 ホームページ:https://unoyukiko.com 担当者氏名:花島里江 TEL:075-723-8364 FAX:075-723-8364 Eメール:contact@mushilogic-holdings.jp
小浜酒造株式会社				○										100トン	2万食										<ul style="list-style-type: none"> ・過去3回海外展示会へ出展した経験やネットワークを活かし販路を拡大する ・欧州の外食店にコネクションがある企業との連携により、ニーズに応えた日本米を輸出する ・海外でまだ取り扱われていない日本米の品種をピックアップし、海外のニーズに合わせて輸出する ・当社の開発力を活かし、海外で求められる米粉やバスタなども国内で加工し輸出する 	所在地:福井県小浜市中井18-34 代表者氏名:吉岡 洋一 ホームページ:https://obama-sake.com/ 担当者氏名:高岡 明輝 TEL:0770-64-5473 FAX:0770-64-5474 Eメール:takaoka@obama-sake.com
外池酒造株式会社				○																					<ul style="list-style-type: none"> ・アメリカ出身の社員を窓口に通じるSNSを通じて現地消費者に直接コンタクトし出口購入を確保した上で、現地の卸業者や中間貿易会社などの流通コストや中間マージンを削減する ・酒文化に関する教育を重視した現地優良デистриビューターの選定 	所在地:栃木県芳賀郡益子町大字塙333番地1 代表者氏名:代表取締役 外池茂樹 ホームページ:https://tonoike.jp 担当者氏名:外池茂樹 TEL:0285-72-0001 FAX:0285-72-0003 Eメール:shig@tonoike.jp
くりや株式会社	○	○																							<ul style="list-style-type: none"> 東南アジア:既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得、ネットワークを活用した販路拡大 米州:既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得、弊社ネットワークを活用した販路拡大 米州:米国向け輸出会社カットで中間マージン削減による流通コスト削減。新規輸入会社との契約を進める(現地優良デистриビューターの選定ターゲットはG社で前倒進行中) カナダ:LCBO登録商品の品目拡大、オンタリオ州以外の州への新規開拓 ブラジル:新規輸入会社の開拓 欧州:既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得、ネットワークを活用した販路拡大 仏国、英国、イタリア、スペイン:既存取引先の販売力強化に取り組みイベント・同行営業をする 	所在地:香川県さぬき市津田町鶴羽778番地26 代表者氏名:代表取締役 徳永 真悟 ホームページ:https://www.kuriya.jp 担当者氏名:六車 昇(むくるまのぼる) TEL:0879-49-3388 FAX:0879-49-0300 Eメール:n.muguruma@kuriya.co.jp
フランクジャパン株式会社				○										300トン	1万食										<ul style="list-style-type: none"> ・既存の当社ネットワークを活用した販路拡大 ・直接輸出を推進し中間マージン削減による流通コスト削減 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・各現地優良デистриビューターの選定・獲得 	所在地:東京都港区南青山1-15-15 乃木坂パークフロント6F & 9F 代表者氏名:田中継真 ホームページ: http://www.frankinter.jp/index.html 担当者氏名:岩井隆人 TEL:03-6429-5950 FAX:03-6429-5957 Eメール:iwai.taketo@frankinter.com
合同会社琴水				○																					<ul style="list-style-type: none"> ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・弊社がアジア地域総代理店になっているリノスイナリーへ日本酒を輸出しそのワイナリーが既存で持っているネットワーク(ホテル、レストラン、小売店、スーパー)に販売 ・キプロスをハブとし欧州・中東・アフリカへ販売 	所在地:静岡県浜松市北区三ヶ日町都築595番地1 代表者氏名:山本 中 ホームページ:https://wine-wholesale-144.business.site/ 担当者氏名:山本 中 TEL:090-7911-9360 FAX:053-528-7975 Eメール:ataru@kinsui.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先			
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅		
コーシャジャパン株式会社	○							2022年:15トン 2023年:45トン						イスラエル	1000トン									<ul style="list-style-type: none"> ・弊社独自のコーシャ(ユダヤ人)ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定 	所在地:東京都大田区山王1-25-18 代表者氏名:EDERY YEHEZKEL ホームページ: https://www.kosherjapan.co.jp/ 担当者氏名:小林正和 TEL:03-6322-8416 FAX: Eメール:kobayashi@kosherjapan.co.jp
合同会社BESPOKE JAPAN	○													ドバイ シンガポール	10トン									<ul style="list-style-type: none"> ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・健康志向の高い、エンカル市場の開拓 	所在地:東京都渋谷区神宮前6-23-4 代表者氏名:小林正和 ホームページ: https://bespokejapan.co.jp/ 担当者氏名:小林正和 TEL:090-4549-7707 FAX: Eメール:kobayashi@bespokejapan.co.jp
株式会社かね又村山商店	○														100トン									<ul style="list-style-type: none"> 北海道ブランドを活かした北海道PRと日本米調理方法などをオンラインによる情報発信を行い潜在的顧客へのアプローチ ・展示会などでのサンプリングや、オンライン商談会などを活用し現地企業への直接アプローチ ・現地協力企業確保並びに、産地との連携の強化し生産コスト流通コストを見直す ・真空梱包したお米を現地に合わせて商品開発に取り組み鮮度を落とさず輸出を可能にする 	所在地:札幌市中央区北2条東2丁目1-15 代表者氏名:村山忠司 ホームページ: 担当者氏名:村山雄亮 TEL:011-221-0530 FAX:011-221-0531 Eメール:y.murayama@kanemata-murayama.co.jp
株式会社ヒョウベイ	○														100トン									<ul style="list-style-type: none"> ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定 	所在地:兵庫県神戸市兵庫区御崎本町4-2-7 代表者氏名:牧島聡 ホームページ: https://www.hyobei.co.jp/ 担当者氏名:加藤 佑 TEL:078-652-6336 FAX:078-652-6339 Eメール:kato@hyobei.co.jp
ライスフレンド株式会社	○	○						2021年:10トン 2022年:20トン						カナダ アメリカ 台湾 スイス 南アフリカ	10トン									<ul style="list-style-type: none"> ・JETROハンズオン支援を受け、専門家のサポートによる輸出戦略の検討 ・外国籍社員を活用した日本から海外向けに新規開拓及び情報収集 ・物流・通関業者と連携し、輸出コストの削減 ・国内商社と連携し、ターゲット国に限らず幅広く海外新規顧客の獲得 	所在地:大阪市鶴見区放出東3丁目7番3号 代表者氏名:黒川 悦香 ホームページ: https://ricefriend.com/ 担当者氏名:吉本 俊彦 TEL:06-6963-0766 FAX:06-6968-0079 Eメール:international@ricefriend.com
株式会社ジェイネット	○	○	○	○				2021年:0.28トン 2022年:5.76トン	2021年:0.08万食 2022年:0.6万食 2023年:0.3万食	2021年0.1百万円 2022年0.1百万円	2021年0.46キロリットル 2022年6キロリットル			イギリス	15トン	1万食	1百万円	10キロリットル						<ul style="list-style-type: none"> ・既存取引先が持っている潜在顧客が多いため、そちらにターゲットを絞った営業を行う ・米粉・米粉製品についてはグルテンフリーの需要が欧州には強いため、広告宣伝をうまく展開することによって、大きな可能性が考えられる ・米菓は賞味期限が短いことが多いので、期限が比較的長い商品を開発・開発する ・ポストコロナ〜ウクライナ戦争の終結を見越して、早期の輸出計画の立案 	所在地:福岡県福岡市南区柏原4-23-1 代表者氏名:吉田登志夫 ホームページ: 担当者氏名:實田森人 TEL:092-655-5812 FAX:092-566-8830 Eメール:m.kayata@jnet-japan.com
千古乃岩酒造株式会社				○							2018年 8.1キロリットル 2019年 8.3キロリットル 2020年 2.2キロリットル 2021年 5.9キロリットル 2022年 4.0キロリットル			中国 香港				30キロリットル					<ul style="list-style-type: none"> ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・既存取引先ディストリビューターとの連携強化 ・現地展示会、商談会への出展による新規顧客の開拓 ・現地イベントへの出店による知名度 ・公的支援機関や県内同業他社との連携強化 	所在地:岐阜県土岐市駄知町2177-1 代表者氏名:中島大蔵 ホームページ: https://www.chigonoiwa.jp 担当者氏名:中島大蔵 TEL:0572-59-8014 FAX:0572-59-8144 Eメール:info2@chigonoiwa.com	
合同会社 SAKEBOYS				○							2022年 514キロリットル 2023年 164キロリットル			台湾 英国				6000キロリットル						<ul style="list-style-type: none"> ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定 	所在地:福岡県糟屋郡篠栗町乙犬874-1 代表者氏名:下川祥平 ホームページ: https://sakeboys.jp/ja 担当者氏名:下川祥平 TEL:080-6968-6387 FAX: Eメール:shohei@sakeboys.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出品目							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先				
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅			
三重北農業協同組合	○																								<ul style="list-style-type: none"> ・パートナー企業(輸出商社)の海外ネットワークを活用した販路開拓の実施。 ・日本産米(三重県産)と三重県産品(米と組み合わせ可能な産品)を組み合わせた海外プロモーションの実施。 ・パートナー企業が持つ海外の新規出店情報をターゲットにしたプロモーションの実施。 ・国内外食チェーンへの供給実績を生かした、業務向け海外販路開拓の実施。 	所在地:三重県四日市市橋の森1丁目5番19号 代表者氏名:生川 秀治 ホームページ:https://www.ja-miekiita.or.jp 担当者氏名:堀 雄紀(當農部 當農指 導課) TEL:059-393-3620 FAX:059-393-3811 Eメール:enousidou-1@miekiita.jamie.or.jp
株式会社カナエエ	○						2023年:13トン							香港											<ul style="list-style-type: none"> ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定 ・自社物流システムを利用した流通費用の削減 	所在地:福岡県八女郡広川町大字日吉1227 代表者氏名:鎌ヶ江 貴光 ホームページ:https://kanegae.net/ 担当者氏名:田増義大(たますよしひろ) TEL:092-409-7876 FAX:092-409-7877 Eメール:y.tamazu@kome-kanegae.com
株式会社モスフードサービス	○																								<ul style="list-style-type: none"> ・日本発のハンバーガーチェーンとして、フロムジャパンの訴求を行う ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 	所在地:東京都品川区大崎2-1-1 Think Park Tower 4F 代表者氏名:中村 栄輔 ホームページ:https://www.mos.jp/ 担当者氏名:国際企画グループ 稲辺 貴充 TEL:090-4370-2790 FAX:なし Eメール:tinabe@mos.co.jp
株式会社八代目権兵衛	○						2018年:24トン 2019年:24トン 2020年:24トン 2021年:24トン 2023年:24トン							中国											<ul style="list-style-type: none"> ・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・スーパーの売り場のプロデュースで一般消費者に分かりやすくPR。 ・現地優良ディストリビューターの選定 ・飲食店はターゲットを絞って特化したお米を売り込む。 	所在地:京都市下京区西七条北衣田町10 代表者氏名:横本 隆志 ホームページ:https://hachidaime.com/ 担当者氏名:安田利彦 TEL:090-8750-1971 FAX:075-311-6121 Eメール:yasuda@okomeya.net
株式会社ジャパン・バックライス男鹿		○																							<ul style="list-style-type: none"> ・海外商談会、展示会への出展 ・国内食品製造業者とのコラボ商品開発 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・現地優良ディストリビューターの選定 	所在地:秋田県男鹿市野石牛沢32 代表者氏名:藤井 敬 ホームページ: 担当者氏名:江幡隆一 TEL:0185-45-2895 FAX:0185-45-2265 Eメール:info@jpr-akita.com
株式会社COME (ドットコム)	○	○												アメリカ、東南アジア	2500トン	250万食									<ul style="list-style-type: none"> ・DAOを活用した消費者主体の販売促進 ・サブスクリプションによる定期配送 ・現地在住消費者主体の商品開発 	所在地:750 Font Blvd VCS-B, San Francisco, CA 94132 代表者氏名:丸山社 ホームページ:https://www.okome.com/ 担当者氏名:丸山社 TEL:080-9749-3145 FAX:ー Eメール:okome.comes@gmail.com
合資会社 亀太商店	○													アメリカ、東南アジア	250トン										<ul style="list-style-type: none"> ・DAOを活用した消費者主体の販売促進 ・サブスクリプションによる定期配送 ・現地在住消費者主体の商品開発 	所在地:東京都墨田区江東橋5-13-2 代表者氏名:市野澤 利明 ホームページ: https://kameta.crayonsite.net/ 担当者氏名:丸山社 TEL:080-9749-3145 FAX:ー Eメール:tosshy@carrot.ocn.ne.jp
インターアクティブ株式会社	○													南西アジア	100トン										<ul style="list-style-type: none"> ・観光リゾート地や高所得層が多く住む都市をターゲットにおにぎりショップを展開、実績をつくる ・現地パートナーとの協力関係を構築する ・国内コマ流通事業者との連携を図る 	所在地: 東京都中央区日本橋人形町1丁目14番8号 代表者氏名:飯塚 武彦 ホームページ: https://www.inter-active.co.jp/ 担当者氏名:清水隆行 TEL:03-5695-1035 FAX:03-5695-0665 Eメール:shimiz@inter-active.co.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出先国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先				
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅			
株式会社ナナバシフィック	○													フィンランド	200	1万食									・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減。	所在地： 京都府亀岡市千歳町国分後田22-1 代表者氏名：小川宣久 ホームページ： https://www.nanap.co.jp 担当者氏名：小川秀樹 TEL: 0771-22-6340 FAX: 0771-22-5095 Eメール: ogawa@nana.ee
株式会社宝生倉庫	○													アメリカ、中国	200										・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減。 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定 ・自社物流システムを利用した流通費用の削減	所在地： 福岡県筑後市大字西牟田6105番地 代表者氏名：鐘ヶ江 貴光 ホームページ： https://kanegae.net/group/ 担当者氏名：田増義大 TEL: 092-409-7876 FAX: 092-409-7877 Eメール: tamasu@kanegae.net
株式会社福光屋				○										アメリカ、中国、カナダ、香港										・海外出張の定常化、海外展示会の参加 ・認証資格の有効活用：コシヤ認証、有機認証 ・海外展示会の出展と視察からの新規商流開拓 ・マーケットイン商品の開発	所在地： 石川県金沢市石引二丁目8番3号 代表者氏名：福光 松太郎 ホームページ： https://www.fukumitsuya.co.jp/ 担当者氏名：轟 匡文 TEL: 090-5173-9451 FAX: 076-222-9343 Eメール: so.kanbun@fukumitsuya.co.jp	
株式会社オプティム	○													台湾	20トン										・弊社ネットワークを活用した販路拡大	所在地： 東京都港区海岸1丁目2番20号 汐留ビルディング18F 代表者氏名：菅谷 俊二 ホームページ： https://www.optim.co.jp/agriculture/smartagrifood 担当者氏名：丸山 毅 TEL: 090-3716-5602 / 03-6435-8567 Eメール: tsuyoshi.maruyama@optim.co.jp
株式会社ジャパンレミアム	○													イギリス	4トン										・現地での店舗経営(おむすび専門店) ・中間マージン削減による流通コスト削減。 ・現地優良ディストリビューターの選定 ・日本米を弊社店舗で販売	所在地： 東京都練馬区練馬3-2-8-504 代表者氏名：河嶋浩幸 ホームページ： 作成中 担当者氏名：大久保里紗 TEL: 080-6426-3159 Eメール: rii09418@gmail.com
株式会社イケマコ	○													香港・マカオ	55トン										・現地ニーズに適した米の輸出 ・現地バイヤーとのネットワークを活用した販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減 ・生産者の顔が見える米として付加価値をつけた営業	所在地： 佐賀県佐賀市川副町大字犬井道2345-5 代表者氏名：池田 大志 ホームページ： https://www.ikemako2007.com/ 担当者氏名：池田 優子 TEL: 0952-45-0460 Eメール: ikemako@ikemako.com
株式会社ファームNINJAPO	○													香港・アメリカ	47トン										・弊社ネットワークを活用した販路拡大 ・現地に赴いて生産者の顔が見える関係の構築 ・既存取引先への継続した訪問による課題解決	所在地： 富山県富山市八尾町杉田117 代表者氏名：毛利直人 ホームページ： 担当者氏名： TEL: 090-3331-3338 Eメール: mr100syo@gmail.com
株式会社エルテクノ					○																				・海外向け商談会、展示会への出展 ・新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定	所在地： 埼玉県児玉郡上里町大字嘉美833-6 代表者氏名：内田 保雄 ホームページ： https://eltechno.jp/ 担当者氏名：稀沼 光子(株式会社アイプレー) TEL: 0495-33-3207/090-9843-1821 FAX: 0495-33-3204 Eメール: kakinuma@iponet.jp

企業・団体名	輸出品目							輸出実績					主な輸出国	2025年までの輸出目標							輸出拡大に向けた取組方針	連絡先		
	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	焼酎・米焼酎	冷凍米飯等	包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品		包装餅	コメ	バックご飯	米菓	日本酒	米粉・米粉製品	冷凍米飯等			包装餅	
株式会社RICE DAO	○							2024年 12キロ						アメリカ、ヨーロッパ	60トン								<ul style="list-style-type: none"> ・合計6年以上の在米期間で蓄積した実需者の要望に基づき、構築している需要逆算型フローによる価格競争力、及びフォローワー30万人以上保有するノウハウを活かしたSNSをはじめとする付加価値・ストーリー訴求のマーケティングミックスを構築 ・上記競争力を前提に、現地で保有するネットワーク・商談会等を基に販路を開拓 	所在地: 奈良県奈良市芝辻町3丁目9番37-8 02号 代表者氏名:丸山 社 ホームページ: https://www.ricedao.net/ja/ 担当者氏名:丸山 社 TEL:080-9749-3145 Eメール:maruyama@ricedao.net
株式会社 食創	○							2024年 40トン						アメリカ、カナダ	200トン								<ul style="list-style-type: none"> ・北海道産生鮮食材、牛肉・野菜などと合わせての販売促進にて販路を拡大 ・現地産米では弊司のおむすびに対して出せない品位をアピール ・現地優良ディストリビューターの選定 	所在地: 北海道帯広市西1条南11丁目1 代表者氏名:竹森 直義 ホームページ: https://shokusou.co.jp 担当者氏名:山地 聡 TEL:0155-23-1311 FAX:0155-23-2912 Eメール:yamachi@shokusou.co.jp
錦倉商事株式会社	○	○						2022年 28トン 2023年 7トン 2024年 24トン						中国	50トン	1万食							<ul style="list-style-type: none"> ・ネットワークを活用したEC販路拡大 ・中間マージン削減による流通コスト削減。 ・既存取引先との同行推進、新規顧客の獲得 ・現地優良ディストリビューターの選定 	所在地: 東京都千代田区神田美倉町10番地 喜助新神田ビル22号室 代表者氏名:丁栄(テイ ヨウ) 担当者氏名:藤叶晋(シ ヨウシン) TEL:080-7355-3652 Eメール:shiyejin@kinso.com