# 創麺屋株式会社 <a href="http://www.soumenya.jp/">http://www.soumenya.jp/</a> 「手間ひまをかけた手延べ麺と麺文化を小豆島から世界へ」

#### 〈事業者の概要〉

1. 所在地: 香川県小豆郡小豆島町木庄甲226番地2

2. 代表者:代表取締役 中村 基

3. 主な品目: 手延べ麺(半生麺及び乾麺のそうめん、そば、うどん)

4. 主な輸出先国・地域: 香港、フランス、台湾、中国

5. 事業概要: 1991年創業 手延べ麺の製造販売及び食品冷凍業。

麺にコシを生む手延べ製法で商品を製造。



輸出商品(半生麺)



インバウンド客の箸分け体験

### 【輸出の取組内容】

- 2007年から中国向けの輸出を開始。現在は香港、フランス、台湾へ拡大。
- 県内の地域商社と連携し、高い製麺技術が必要な半生麺を主力に輸出。
- 1995年頃から小豆島町や一般社団法人小豆島観光協会と連携し、そうめん製造工程の一つである「箸分け」の体験教室を開催し、近年は インバウンド客も受け入れ、海外へも小豆島の手延べ麺文化を普及することに努めている。

#### 【取り組み経緯】

- そうめんは、昔から多くが贈答品として親しまれてきたが、近年は贈答文化も陰りがあり、需要が減少しているため、2007年から海外への販路拡大を検討。
- ▶ 同年、ジェトロや香川県に輸出先国や 食品添加物等の規制など輸出のノウハ ウについて相談。また上海で開催され た香川県主催の商談会に参加し、本格 的に輸出に向けた取組を開始。

#### 【課題と対応方法】

- ○認知度向上
- →海外では冷たい麺を食べるという食文化がないため、商談会では、試食を行い「のどごし」・「食感」など日本の麺の質の高さをPRし手延べ麺文化を発信。
- ○他社との競合
- →同業他社で輸出実績の少ない半生麺を主力に輸出 することで、他社との競合を回避。
- ○賞味期限の延長(半生麺)
- →船便での輸出は輸送期間が長く、賞味期限に一定 の期間が必要なため、4ヶ月→8ヶ月へ延長。

## 【実績】

輸出量(kg)		
2018年	3,300	
2019年	3,225	
2020年	2,548	
**************************************		

※2020年は新型	コロナウイルス
影響により減少。	

輸出国·地域割合 (%)	
香港	94
フランス	3
台湾	2
中国	1

## 【今後の事業展開】

- ✓ 小豆島の郷土料理「鯛そうめん」を輸出新商品として開発を進め、輸出事業拡大を目指す。
- ✓ 引き続きリモート含め商談会に参加し、新たな国や地域で新規取引先を開拓する。