

株式会社黄金の村 <http://https://ogonnomura.jp/>

「木頭ゆずの魅力の世界に！」

<事業者の概要>

1. 所在地：徳島県那賀郡那賀町木頭南字上平47番地3
2. 代表者：代表取締役 藤田 恭嗣
3. 主な品目：ゆず、ゆず加工品
4. 主な輸出先国・地域：タイ、フランス、シンガポール、アメリカ等
5. 事業概要：2013年5月設立。「木頭ゆず」(GI登録産地)を原料とした関連食品の製造・販売、地域特産物を活用した観光施設運営を行うほか、ゆずの自社栽培も行う。



EUでの出展様子



輸出用冷凍ゆず果汁

【輸出の取組内容】

- 2015年12月からフランスなどEU諸国やイギリスへ冷凍ゆず果汁を本格的に輸出。
- 2019年からタイの食品メーカーと冷凍ゆず果汁の直接輸出を開始。タイでは、業務用の冷凍ゆず果汁の販売が好調。
- 2021年、輸出産地リストに掲載され、行政やJETRO等関係機関の支援を受け、輸出拡大に取り組む。

【取り組み経緯】

- 設立当初、商社を通じたアメリカへの果汁輸出を開始。
- 設立2年目、徳島県の海外バイヤー招致によって、EUの商流を確保。
- HPの英語対応により、タイの飲料メーカーとの直接輸出を開始。

【課題と対応方法】

- 認知度の向上
→ HPのリニューアルに伴い、英語バージョンを追加し、海外バイヤーやメーカー等実需者への訴求力の向上に取り組む。
- 特にタイの顧客への輸出拡大が著しく、機会損失が危惧される。
→ 機会損失なく輸出拡大につながるように、原料の確保とHACCP対応の資格を取得する等の対応をとっている。
- 過疎化に伴う人材確保及び原料確保
→ 積極的に若い人材を取り入れるため、I・Uターン者で人材確保を行った。また、製造工程等において作業内容を見直し効率化を図ることで、原料確保に力を入れることができた。

【今後の事業展開】

- ✓ 商談会等に積極的に参加し、フランスなどEU諸国、イギリスやアジア地域（特にタイ）への輸出拡大を目指す。
- ✓ 展示会等への出展による販売促進、海外への発信力強化によるインターネット販売の売上げ向上。

【実績】

輸出額(万円)		輸出国・地域割合(%)	
2018年	1,000	タイ	73
2019年	2,000	フランス	23
2020年	3,036	シンガポール	3
		その他	1