- 〇各事業者の提供するサービスを統一されたメッセージの元高付加価値化し、所得向上を目指す。
- 〇閑散期の自然資源を活かした新たな商品を開発し、1年を通して収益を上げるビジネスモデルを構築する。
- 〇外国人観光客やサイクリストなどの新たなターゲットを取り込む事で、地域全体の収益基盤を底上げする。

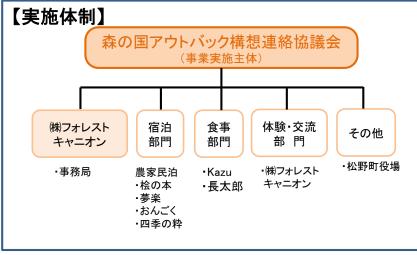


【採 択 年 度】 令和元年度

【事業実施期間】 令和元~2年度







## 【特徴的な取組】

- 〇森の国松野の間伐材を利用したテントサウナツアーの開発
- 〇大自然で行う企業向けチームビルディング商品の開発
- 〇サイクリスト向け6次産業化商品の開発
- ○急増する外国人に対応するための自動翻訳機の配布
- ○豊富な農産物を活用した収穫体験事業



テントサウナ体験ツアー



収穫体験ツアー チームビルディング

## 【取組内容】

- 〇テントサウナやチームビルディングなどの閑散期向け新規ツアー
- →①テントサウナ目標:令和2年度10月~3月の開催で客数144名売 上高504,000円の事業規模を目指す。
- →②チームビルディング目標:10月~3月の開催で50万円×2件 =1,000,000円の事業規模を目指す。
- 〇モニターツアー
- →外国人向け、教育、体験の各カテゴリーで計3件75万円規模のツアー開催を行う。
- 〇農泊体験(収穫体験)
- →令和2年度に100万円の売り上げを達成する。
- ○ブランディング
- →専用HP、SNSアカウント、YouTubeチャンネルを開設し継続的な情報発信を行う。

インバウンド対応状況(青:対応)					
Wi-Fi	洋式トイレ	キャッシュ レス	外国語 HP	外国語 案内表示	外国語 ネット予約
WIFI	WC	¥		Aa	